

FOTO: OEM-INFORMEX



Inversiones extranjeras tienen muchas trabas en AL

■ Abrir una filial en la
región tarda 74 días,
contra el promedio
global de 42 días

WASHINGTON, DC. (EFE y DPA).- Latinoamérica es la región del mundo en la que más tiempo se tarda en abrir una filial de una firma extranjera, con una media de 74 días, frente a los 42 días a nivel global, según un nuevo estudio.

El sector eléctrico de México, el más restringido

“Inversiones que cruzan fronteras” es el primer informe del Banco Mundial (BM) que ofrece datos precisos sobre las leyes y regulaciones que afectan la inversión extranjera directa e incluye datos de un total de 87 naciones de todo el mundo.

El informe analiza cuatro aparta-

dos diferentes: las restricciones por sector al capital extranjero, el proceso para comenzar un negocio con capital foráneo, el acceso a inmuebles y suelo para uso industrial y los regímenes de arbitraje comercial.

Peter Kusek, director del proyecto, explicó que la región de Latinoamé-



Fecha 08.07.2010	Sección Finanzas	Página 1-4
----------------------------	----------------------------	----------------------

rica y el Caribe es también en la que más tiempo se necesita para abrir una empresa nacional, lo que explica la situación en el caso de las subsidiarias foráneas.

Kusek indicó que los trámites se pueden aligerar y recordó que "en algunos países alrededor del mundo es posible empezar un negocio en menos de una semana".

El BM incluye en su estudio 14 países de la región: Argentina, Bolivia, Brasil, Chile, Colombia, Costa Rica, Ecuador, Guatemala, Haití, Honduras, México, Nicaragua, Perú y Venezuela.

Entre los más lentos a la hora de establecer una filial de una empresa foránea están Haití, Venezuela y Brasil, con una media de 212, 179 y 166 días respectivamente. Por el contrario en Chile se necesitan sólo 29 días.

Pese a esa lentitud, Kusek señaló que Latinoamérica es una de las regiones más abiertas a la hora de aceptar inversiones foráneas en los distintos sectores de la economía.

"De hecho", indicó el experto, "países como Chile, Guatemala y Perú son

algunos de los más abiertos del mundo en ese sentido".

Otras economías de la región, como México, Venezuela o Bolivia, restringen la inversión extranjera en ciertos sectores de su economía como el del transporte, la **energía** o el de medios. De hecho, el sector eléctrico es más restringido en la región que la media global, ya que países como Bolivia, Costa Rica o México no permiten que el capital extranjero llegue ni a 50 por ciento.

En líneas generales, el informe destacó que los sectores de medios, transporte, electricidad y telecomunicaciones están entre los más protegidos del mundo.

Por el contrario, el sector del turismo es uno de los más receptivos a la inversión extranjera.

Latinoamérica obtiene también una buena calificación en el apartado del acceso a suelo industrial.

"Todos los países permiten a los inversores extranjeros acceder a suelo industrial", dijo Kusek, quien señaló de todos modos, que la situación es muy dispar en la región.