

CAPITANES

LA ARENA MÉDICO

Buena parte de la industria farmacéutica que opera en el País parece estar contra las cuerdas.

Apenas el martes, importantes laboratorios recibieron un "upper cut" por parte de la Comisión Federal de Competencia (CFC).

¿Recuerda? Fue porque varios de ellos se coludieron para cobrar caras algunas medicinas que venden al IMSS.

Anótelas. Fueron firmas como Eli Lilly México; Laboratorios Cryopharma; Probiomed y Laboratorios Pisa, las que, según la CFC, conspiraron en detrimento del erario para el que usted coopera.

Por eso la CFC, que comanda **Eduardo Pérez Motta**, las multó por una suma conjunta de más de 150 millones de pesos.

Ahora va la nueva: en el mismo ring de la CFC, **Rodrigo Herrera**, el joven maravilla de Genomma Lab Internacional, saltó al cuello de la Asociación Mexicana de Industrias de Investigación Farmacéutica (AMIIF), que preside **Jaime Pira**.

Es una denuncia que amenaza a laboratorios de esta agrupación y los acusa de realizar prácticas monopólicas en el mercado farmacéutico nacional.

A su juicio, las supuestas tácticas indebidas obstaculizan la penetración de los medicamentos genéricos intercambiables en el mercado privado.

Entre esas prácticas podría estar la de "exclusividad", del tipo de la que hizo famosa conocida refresquera que obligaba a los tenderos a vender sólo su famosa marca, so pena de perder su valiosa proveeduría.

Este pleito luce atractivo no sólo por el tamaño de los involucrados, sino también por el "coach" de Herrera.

Será SAI Consultores, la firma fundada en 1995 por **Jaime Serra Puche**, la que esté en la esquina de este púgil.

SAI lleva ya tres meses trabajando en el caso y el pleito pinta muy interesante.

TEC-RÉTARO

Hace tiempo que los chinos intentan sacudirse el mito de que su economía depende solamente de su mano de obra barata.

En ese afán le apostaron a los parques tecnológicos.

Son enormes predios con infraestructura de punta, en los que jóvenes innovan para mejorar o crear productos de cualquier tipo. Como el automóvil que usted maneja, por ejemplo.

Por eso es relevante lo que ocurrirá en Querétaro este mes.

En esa ciudad, **Rafael Rangel Sostmann** inaugurará el Parque Tecnológico del ITESM, sistema educativo que él encabeza.

Es un recinto en el que estudiantes y profesores trabajarán de la mano con compañías ya establecidas.

Quieren enfocarse a los sectores aeroespacial (en el que ya está muy encaminada Querétaro); automotriz, en donde ya hay camino andado, y en el de tecnologías de información.

La idea adicional es crear también empresas nuevas bajo el ya conocido esquema de incubadoras.

Una buena está en que no es el primer parque tecnológico de México. La mala es que tampoco abundan.

Ojalá tengamos más de estas noticias próximamente.

SEMANA DE PEMEX

Ojalá que haya desayunado un licuado con suplementos, porque vaya semanita la que tendrá **Juan José Suárez Coppel**, capitán de **Pemex**.

Debe reportar este lunes el estado de sus finanzas al cierre del 2009 y también ver cómo encuadra la paraestatal en la estrategia a 15 años que estableció la **Secretaría de Energía** el viernes pasado.

Ah, y claro, por si fuera poco, en un turbio proceso, podría

vender también pronto la parte de **Pemex** en Mexicana de Lubricantes (ML).

Así de fácil. La empresa que vende lubricantes de marcas como Akron en todas las gasolineras podría ser adquirida en definitiva por **Salvador Martínez Garza** y su Impulsora Jalisciense, que ya tiene la mitad de la compañía.

Para que se oriente, esta empresa que en parte es de todos los mexicanos no ha entregado reportes de sus cuentas en 15 años.

Allá por los 90, cuando fue vendida, tenía ingresos anuales por encima de 300 millones de dólares.

Hoy, a fuerza de coludirse con los gasolineros, no deja entrar a nadie al mercado de las estaciones de servicio.

En esos establecimientos se vende algo así como el 10 por ciento de todos los aceites para

motor en México. De ahí el interés de Martínez Garza.

Lo curioso es que sus asesores calculan ya en un máximo de mil 700 millones de pesos el valor de la compañía.

¿Basados en qué? Vaya usted a saber.

Pero **Pemex** podría vender, en un afán de acabar de una vez con este lastre que la tiene en pleitos legales con su socio.

Como dice el abogado... un mal arreglo en lugar de un buen pleito.

La Asamblea en la que se definirá este lío es el jueves, aunque oficialmente en el orden del día aparecen otros extraños temas.

Si usted es mexicano, **Pemex** es suya. ¿Qué opina de un arreglo así en su empresa petrolera?



DECISIÓN SALOMÓNICA

Pues que **Abraham y Elías Cababie** se decidieron por **Salomón Kamkhaji**.

Por si no sabe de lo que estamos hablando, le avisamos que la semana pasada le dimos el resultado que tuvo la venta del predio de Reforma 243, en el DF, por el que también pujó **Juan Domingo Beckmann**, de Cuervo.

Sólo dejamos pendiente el nombre de la empresa que se lo quedó. Fue justamente Pulso Inmobiliario, de Kamkhaji.

Ya le avisaremos de los planes trae este empresario.

capitanes@reforma.com



Manuel Barragán...

La embotelladora de este capitán norteamericano, Arca, venderá la conocida marca Barrilitos en Estados Unidos. La empresa, distribuidora de Coca-Cola en el norte del País, tiene problemas para aumentar sus ingresos por bebidas. Su incursión en Argentina y la venta de sus botanas Bokados salvaron sus resultados en el 2009.