



A bailar samba, ¿o no?

■ *Los empresarios mexicanos se las han visto muy duras para entrar a un mercado altamente protegido, como es el brasileño.*

La animadversión que muestran algunos grandes empresarios agrupados en el Consejo Mexicano de Comercio Exterior que preside **Valentín Díez Morodo** y el Consejo Mexicano de Hombres de Negocios que encabeza **Claudio X. González**, por el inicio de negociaciones con el gobierno de **Ignacio Lula da Silva** para suscribir un Tratado de Libre Comercio encontrará un elemento de tranquilidad en breve.

Desde la visita de Estado a Brasil, nos cuentan que el presidente estaba por firmar un memorándum de entendimiento para iniciar la negociación cuando el representante del Grupo Modelo le entregó un expediente al presidente **Felipe Calderón**, lo suficientemente demostrativo y contundente como para haber suspendido el inicio de la negociación.

Desde entonces, la negociación ha bailado al ritmo de samba, en “h” y “en círculos, pero lejos del sambódromo y con una perspectiva de acabar en rumba a la mexicana, como ocurrió con **Fox y Cardoso**.

De hecho, los empresarios mexicanos se la han visto muy dura para entrar a un mercado que está altamente protegido y que utiliza más barreras no arancelarias y pretextos regulatorios en todos los órdenes de gobierno, hasta municipales, para impedir la importación de productos y proteger a sus empresas y mercados, algo que comienza a complicar el futuro de la tan bien publicitada economía brasileña, porque al país continente se le ha ido complicando su inserción real en la cadena de suministro de las principales firmas manufactureras, incluyendo la automotriz y la electrónica.

Pero, en esta ocasión, cuen-

tan muchas historias de terror de empresas como **Femsa, Modelo, Bimbo, Banco Azteca, América Móvil, Telmex, Mexichem**, que se enfrentaron a la realidad brasileña de un mercado cerrado, inflexible y lleno de obstáculos para el comercio exterior.

Eso explica que en ocho años, desde la suscripción del Acuerdo que bajó como 500 aranceles de la parte mexicana, las ventas de México se han mantenido entre 200 y 600 millones de dólares anuales, pero las inversiones de empresas mexicanas en Brasil ya registran una cantidad nada despreciable que ronda los 23 mil millones de dólares.

Hoy las cámaras y las cúpulas traen el tema en la prioridad y han decidido conformar un bloque férreo para inhibir la decisión tomada por los políticos, pero parece que algo podría cambiar la oposición, pues el secre-

Las Cámaras han decidido conformar un bloque férreo contra un tratado con Brasil.



Continúa en siguiente hoja

Fecha 14.12.2009	Sección Dinero	Página 5
----------------------------	--------------------------	--------------------

tario de Economía, **Gerardo Ruiz Mateos**, ha revisado los expedientes y se ha reunido, y aún lo hace, con los empresarios para realizar un ejercicio hartamente interesante.

Se levantó un catálogo de restricciones y barreras no arancelarias, y en ello trabajan las subsecretarias **Beatriz Leycegui** y **Lorenza Martínez**, porque la intención del equipo es revisar restricciones no arancelarias y llegar a acuerdos escritos para que se eliminen y luego negociar una reducción de arance-

les de cara a un acuerdo de libre comercio.

Además, la decisión del presidente **Felipe Calderón** no es abrir el mercado mexicano al *hot spot* del mundo y no asegurar que exista un mecanismo probado de resolución de controversias y, más cuando el gobierno de **Obama** acaba de anunciar también que negociará un tratado comercial con Brasil y Argentina.

De Fondos a Fondo

Le adelanto que esta semana se espera que el presidente **Felipe Calderón**, antes de la suspensión de actividades de fin de año en

la Comisión Federal de Mejora Regulatoria, firme el nombramiento de **Alfonso Carballo Pérez**, quien ha estado a cargo de la Cofemer desde que renunció **Carlos García Fernández**.

Con el nombramiento de **Carballo**, también se modificará el reglamento de la Cofemer, pues las dependencias tendrán que pasar primero la revisión de la Consejería Jurídica de Presidencia a cargo de **Miguel Alessio**, con el fin de asegurar su legalidad y constitucionalidad y, después del visto bueno, irán a la Cofemer. ¡Ya ve que luego les da por sa-

car reglamentos que van más allá de la ley!

Le cuento que a Grupo Gigante de **Ángel Losada** y en la parte operativa ahora bajo la batuta de **Jaime Alverde**, le acaban de confirmar la certificación que otorga la US Green Building Council (USGBC), a su proyecto Corporativo Ejercito Nacional 350, que cuenta con siete mil 700 metros cuadrados, donde se desarrollará una área comercial y de oficinas, cerca de 67 mil 800 metros cuadrados de construcción y 28 mil metros cuadrados rentables.