



Subasta de espectro a la Maskin

■ *La Teoría del diseño de mecanismos*, del Nobel de Economía 2007, permite utilizar los sistemas electrónicos para licitar bienes.

El doctor **Eric Maskin** dictó una conferencia en la Universidad Iberoamericana, la cual tuvo lleno completo y estuvo el rector **José Morales Orozco**, en la cual explicó su Teoría del diseño de mecanismos, misma que le valió el premio Nobel de Economía 2007, y obviamente no pudo dejar a un lado el tema de la crisis económica mundial y tampoco uno que tiene particular interés en México: la subasta de espectro radioeléctrico.

Esa teoría, desarrollada por el harvariano, permite utilizar los sistemas electrónicos para realizar subastas de bienes gubernamentales que combinen objetivos de carácter social con los financieros y económicos, así un bien —particularmente del Estado— sea asignado a quien está en condición de pagarlo, pero cuyo usufructo privado no contraría el objetivo social a alcanzar.

Sobre el espectro radioeléctrico dijo que la asignación óptima es un problema en todos los países, pues los Estados deben asegurar el

cumplimiento de objetivos sociales y al mismo tiempo maximizar el dinero que se obtiene por su concesión.

Recordará usted que el miércoles se reunió el grupo multidisciplinario SCT-Cofetel-SHCP-CFC, encabezado por el titular del ramo, **Juan Molinar**, donde se intentó por vez última modificar el criterio recaudatorio establecido por la subsecretaría de Ingresos de Hacienda para la subasta de la frecuencia de 1.7 Mhz.

Tal vez si las autoridades hubieran escuchado al Nobel les cambiaría el punto de vista: expuso que para realizar este proceso —el de la subasta— hay básicamente dos caminos: preguntarle a las empresas cuánto están dispuestos a pagar por el espectro, pero esto tiene un incentivo perverso porque las compañías podrían ofrecer precios muy bajos, ya que tienen información privilegiada, mantener sus mercados y maximizar sus ganancias.

La otra opción es que cada firma presente su postura y parecería más prometedor porque el gobierno optaría

por la oferta más atractiva, aunque no garantiza el valor justo, sobre todo desde el punto de vista social.

Para el catedrático, y con base en su teoría, hay un mecanismo con el cual se puede obtener el mayor valor tanto económico como social y que consiste en asignar el espectro a quien haga la mejor oferta, pero que pague la oferta que del segundo postor.

Así, dice **Maskin**, se evita que los participantes tomen ventaja e inflen o bajen artificialmente el valor de las frecuencias. La teoría de **Masking** busca definir, primero, un objetivo social (cobertura, competencia y convergencia a precios accesibles para la sociedad) y luego diseñar los mecanismos para lograrlo.

No cree que el mecanismo debería ser explorado por Aklara, que dirige **Pedro Noyola**, subsidiaria de SAI Consultores, de **Jaime Serra Puche**, que ha sido contratada para efectuar la subasta y que hoy por hoy parece que es la única empresa de subastas electrónicas en tiempo real en México, pues nadie la compete (ojo amantes de la



Fecha 25.09.2009	Sección Dinero	Página 5
----------------------------	--------------------------	--------------------

competencia).

La CFC, que preside **Eduardo Pérez Motta**, puso ayer a disposición en su página la resolución del pleno sobre la próxima subasta del espectro radioeléctrico; explica por qué limitó a 80 Mhz el porcentaje de participación total que puede acumular un operador considerando todas las frecuencias de que dispone para prestar sus servicios.

Polémica, dicen que hará que suba el precio de la 1.9 Mhz, porque obliga a Telcel, de **Daniel Hajj**, a ir solo por esa

frecuencia y a Telefónica, de **Francisco Gil**, a asegurarse de adquirirla. ¿Y qué tal si aplican la teoría del Nobel?

De Fondos a Fondo

El fabricante de alfombras Terza, subsidiaria de Grupo Alfa, que dirige **Dionisio Garza**, presentó una nueva línea de productos, específicamente de pastos sintéticos, un mercado que vale más de 20 millones de dólares y de los cuales la empresa que comanda **Gustavo Talancón**, busca quedarse con 40%, porque su lí-

nea Natura “siempre verde” es resistente a la decoloración por los rayos ultravioleta y su periodo de vida es mayor que los productos que actualmente se ofrecen en el mercado.

Para lograr este objetivo, la plana mayor de Terza ya tiene una nutrida agenda de reuniones con los gobiernos estatales, comenzando con el de **Marcelo Ebrard**, quien se interesó por utilizar este producto en las llamadas azoteas verdes, camellones y espacios públicos.

La CFC puso ayer a disposición la resolución de su pleno en relación a la próxima subasta de espectro.