

CORPORATIVO

Rogelio Varela

Global Crossing crecería en doble dígito

Uno de los sectores que podría salir bien librado de la recesión es el de telecomunicaciones.



Héctor Slim Seade.



Jean Paul Broc.



César Nava.

Viñetas: Ezquerro

Ya le había comentado que a pesar de la menor renta por habitante que ha traído una economía en crisis, llama la atención que las empresas de telecomunicaciones no han tenido en lo que va del año contracciones drásticas en su facturación.

Al mismo tiempo, la competencia en servicios como banda ancha ha ocasionado que los diferentes operadores estén elevando la velocidad de Internet de alta velocidad, con mejores precios, lo que a fin de cuentas es resultado de mayores inversiones.

Lo cierto es que será en unas semanas cuando la Cofetel, de **Héctor Osuna**, presente su reporte del sector, cuando a fin de cuentas se conocerá el impacto de la recesión y qué tan efectivas han sido las estrategias de los *carriers*.

Pues bien, una de las empresas que como sea esperan un buen año, es Global Crossing, una firma que brinda soluciones de telecomunicaciones a través de la primera

red global integrada IP en el mundo.

Estamos hablando de una empresa que con su red conecta aproximadamente a 400 ciudades en más de 45 países, además de que presta servicios a 690 ciudades en 60 países del planeta.

Entre los activos mejor valuados de Global Crossing anote 500 mil kilómetros de

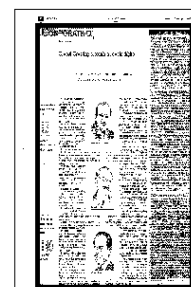
cable submarino que facilita las comunicaciones globales.

Global Crossing tiene como director aquí a **Francisco Olivares**, y a partir de esa infraes-

tructura alrededor del mundo y una red de fibra óptica de tres mil kilómetros en México, ofrece toda una gama de productos administrados de datos, data center, Internet, seguridad, Internet de alta velocidad, servicios IP VPN y servicios de VoIP.

El negocio de Global Crossing se basa en facilitar esos servicios a los diferentes operadores, y el año pasado, con todo y los claroscuros de la economía, creció 12 por ciento.

Continúa en siguiente hoja



El plan de negocios de esa firma para este año, con todo y la profundidad de la recesión, es crecer cuando menos a una tasa similar, y esto se explica en buena medida por la competencia en servi-

cios de banda ancha protagonizada por Telmex, de Héctor Slim Seade; Cablevisión, de Jean Paul Broc, y Alestra de Rolando Zubirán.

Anote además que con la convergencia cada vez vamos a ver más empresas que ofrezcan servicios de triple play, es decir tener en un mismo operador telefonía, Internet y TV de paga, e incluso ya se menciona que desde este año podríamos ver el llamado cuádruple play, agregando a esos tres servicios la telefonía celular.

Pero volviendo al desempeño de Global Crossing, que por cierto hace diez años estaba en Capítulo 11 y ahora se ve como un jugador clave en el sector, habrá que decir que buena parte de su desempeño en México se explica también por la compra de Impsat en 2007.

Esa compra se produjo además en el mismo año en que Global Crossing adquirió a Fibernet en el Reino Unido.

El caso es que la infraestructura de Impsat en América Latina ha venido a comple-

mentar las inversiones que tiene esa firma en México y que fundamentalmente ha sido la construcción de un anillo de fibra óptica que conecta a la ciudad de México, Guadalajara y Monterrey, y que además se extiende hacia el mar conectando a Mazatlán.

La red de Global Crossing puede transportar voz, datos

y servicios multimedia a velocidades hasta de 320 gigabits por segundo en un solo par de fibra óptica, y esto implica llevar cerca de 500 mil llamadas telefónicas de manera simultánea sobre un sola fibra.

Como imaginará, en el ambiente de creciente competencia entre Telmex con su Prodigy Infinitum y Cablevisión, con su sistema Yoo, la demanda de servicios para Global Crossing aquí ha venido en aumento, y puede dar por un hecho que sólo se trata del principio.

Y es que más allá de los temas regulatorios, que siguen siendo el talón de Aquiles para la industria de las telecomunicaciones, la realidad es que las empresas no han dejado de invertir para llevar servicios de banda ancha a hogares y empresas, lo que viene a ser una buena noticia en medio de la crisis.

rvarela@elfinanciero.com.mx

El año pasado Global Crossing en México creció

12

POR CIENTO

a partir de la demanda de servicios de banda ancha

El mercado de medicamentos antidepresivos en nuestro país mueve al año

140

MILLONES

de dólares

La ruta del dinero...

PIB, caída menor a lo esperado

Tal y como se esperaba, los datos del PIB al segundo trimestre fueron los peores desde que se hacen mediciones trimestrales por parte del Inegi, que tiene como presidente a Eduardo Sojo Garza Aldape. Sin embargo, a decir de Banamex la caída de la economía a causa de la recesión global fue menor a las previsiones del mercado. El caso es que en el primer semestre de 2009 el PIB registró una caída promedio anual de 9.2 por ciento, en contraste con el incremento promedio de 2.7 por ciento en el mismo lapso de 2008, pero algunos estimaban una caída superior al 10 por ciento. Por sector, los rubros de industria y servicios cayeron 11.3 y 10.4 por ciento, respectivamente, cuando se esperaban desplomes de 11.6 y -11.1 por ciento, en el mismo orden. En tanto, el sector primario creció 1.1 por ciento anual, contra una caída marginal que se tenía prevista.

Nava reprueba reforma electoral

En un programa de televisión de análisis político, César Nava, líder nacional del Partido Acción Nacional, realizó una evaluación de la reforma electoral en donde señaló que la reciente elección puso a prueba esa reforma, dejando como resultado un saldo negativo, pues ésta cancela la posibilidad de la libertad de expresión de la ciudadanía. De forma enérgica, el líder del alfiar azul opinó que la reforma electoral no permitió espacios de debate y contrastes para que la sociedad pudiera distinguir las diferencias entre partidos políticos. Para puntualizar, reconoció que es una reforma que necesita cambios que ofrezcan resultados positivos para el sistema democrático.

Ventas de Prozac en niveles récord

Para tomarse en cuenta, fíjese que en medio de la crisis el mercado de medicamentos antidepresivos sigue en alza y ya alcanza un valor cercano a los 140 millones de dólares anuales, debido a que el trastorno de la depresión afecta en la actualidad a más de diez millones de mexicanos. Lo anterior se dio a conocer durante la

celebración del 20 aniversario en México del medicamento antidepresivo Prozac, el cual se ha convertido en uno de los fármacos más prescritos y populares en la historia de la medicina moderna. Lo comenta que el mercado de antidepresivos cuenta en la actualidad con más de 20 opciones de fármacos y los laboratorios que lideran este segmento son Eli Lilly, de Carlos Barrios; Pfizer, de Jorge Uraceno; y Glaxo Smith Kline, de Oswaldo Gola. Sin embargo, la sustancia activa del medicamento Prozac, la Fluoxetina, se mantiene como el fármaco más prescrito por los médicos para el tratamiento de la depresión en el mundo.

CMC gana contrato con Protexa

Cruceros Marítimos del Caribe (CMC) acaba de ganar un contrato de transporte con Grupo Protexa, el mayor constructor *off-shore* o costa afuera de infraestructura petrolera marina y submarina del país, lo que incluye la conexión con instalaciones de Pemex, de Jesús Reyes Heróles González Garza. Como sabe, UML tiene como presidente a Trino Molina y proveerá a Protexa de autopistas marítimas entre diferentes puntos del Golfo de México y la región petrolera de la Sonda de Campeche, situada mar adentro, donde ese consorcio desarrolla obras de instalación, mantenimiento, construcción de líneas submarinas, rehabilitación y modernización de plataformas. Las autopistas del mar son identificadas así, debido a que las embarcaciones de última generación tecnológica de CMC, reducirán los tiempos de tránsito e interconexión hasta en un 50 por ciento y aumentarán la capacidad de transporte hasta en un 150 por ciento y la eficiencia logística en cuanto al movimiento de mano de obra en actividades petroleras. Y bueno, en la Sonda de Campeche existe un mercado diario aproximado a los 15 mil traslados entre las plataformas y puntos de costa. Como referencia, hay que decir que Grupo Protexa ha instalado más del 95 por ciento de las plataformas marinas fijas de la Sonda de Campeche y construido cerca del 45 por ciento de la infraestructura de ductos submarinos en México, también ejecutó el primer proyecto de mantenimiento integral en la Sonda de Campeche. 