

## DARÍO CELIS



Tiempo  
de negocios

de con la strada y el medio con

### Definen ayer cuotas por armadoras que se destinarán a Programa de Renovación Vehicular

■ De lo que quedó definido, destaca la cuota de unidades que entrarán a esta primera fase que consta de un apoyo de 250 millones de pesos que saldrán de las arcas de Economía. Va a ser un total de 16 mil 663 vehículos.

Ayer se reunieron los directores comerciales y de marca de las ocho armadoras que se subirán al Programa de Renovación Vehicular que empuja la Secretaría de Economía.

También estuvieron representantes de los distribuidores. Unas 35 personas en total. Se reunieron con **Adalberto González**, director de Industria Pesada y Alta Tecnología de la dependencia, área encargada de instrumentar el plan.

De lo que quedó definido ayer, destaca la cuota de unidades que entrarán a esta primera fase que consta de un apoyo de 250 millones de pesos que saldrán de las arcas de Economía. Va a ser un total de 16 mil 663 vehículos.

La cuota más grande la va a manejar General Motors, de **Grace Lieblein**, con un presupuesto de 61 millones 418 mil 698 pesos que dan para vender con el descuento de 15 mil pesos un monto de cuatro mil 94 automóviles.

Le va a seguir Nissan, que lleva **José Muñoz**, con 55 millones 628 mil 487 pesos con los que alcanza para cubrir hasta tres mil 708 vehículos. En esta misma cuota se incluirán algunos modelos de Renault, que dirige **Olivier Murget**.

En tercer sitio figura Volkswagen, que encabeza **Otto Linder**, con un presupuesto de 48 millones 740 mil 742 pesos que le permitirán abarcar una oferta de tres mil 249 automotores.

En cuarto lugar destaca Chrysler, que capitanea **Joseph Chama Srour**, con 39 millones 522 mil 952 pesos de los recursos del programa que les facilitarán la colocación de dos mil 634 coches.

En quinta posición aparece Ford Motor Company, que maneja **Eduardo Serrano**, con un total de 36 millones 114 mil cuatro pesos para comercializar dos mil 407 vehículos.

Honda de **Imasu Yamaki** y Toyota de **Adolfo Hegewisch**, aparecen en últimos lugares con cuatro millones 516 mil 115 y cuatro millones 58 mil 989 pesos, respectivamente. La primera colocará 301 y la segunda 270 autos.

Los montos son directamente proporcionales con las cuotas de producción que cada una registró en los años 2005, 2006, 2007 y 2008 en suelo mexicano y también aplicarán para la segunda etapa, por los 250 millones de pesos restantes.

Aquí el incentivo para cada armadora es que accederán a una nueva cuota inmediatamente después de que agoten la primera. Lo anterior implicaría que en algunos casos excedan ligeramente su volumen inicial.

En ese sentido va a jugar a favor el ahorro adicional que decidan introducir al apoyo de los 15 mil pesos que aplicará la Secretaría de Economía. En cosa de días cada empresa publicará la lista de precios de sus modelos.

Nissan ya anunció que ofrecerá un descuento adicional de 15 mil pesos para los modelos Sentra, Altima y X-Trail en algunas versiones. El Tsuru, Aprio, Tiida y Platina entrarán al programa del gobierno.

Renault aplicaría un descuento extra al Clío, Megane y Kangoo, mientras que Honda y Toyota aparentemente no están en condiciones de ampliar el beneficio más allá de los 15 mil pesos de entrada fijados por Economía.

Volkswagen podría aplicar entre seis mil y 12 mil pesos adicionales a los modelos Gol Sedán, Pointer, Jetta y Bora. Ford no descarta incluir beneficios adicionales a su macroventa para el Fusion, la Escape, EcoSport y Serie F.

Chrysler tiene la desventaja de que no posee compactos propios, que son los que de manera natural se beneficiarían, pues tanto el Atos como el Attitude son de manufactura coreana. El PT Cruiser y Cirrus serán los principales.

Es muy probable que el anuncio se realice hasta la siguiente semana, toda vez que existen aún algunos puntos a amarrar, como la



logística de traslado de vehículos viejos a las plantas de destrucción.

#### **Comerci se cura**

Le dábamos cuenta de que Comercial Mexicana ya hizo un primer cálculo sobre el monto de sus derivados. Se lo encomendó a **Hernán Sabau**, socio de **Jaime Serra** en el despacho SAI Consultores. El análisis se hizo considerando el factor de volatilidad entre el 8 y 10 de octubre, cuando el dólar alcanzó fluctuaciones de 11.97 a 14.08 pesos. Es una opinión que el consejo que preside **Gullermo González Nova** pidió a un independiente y que pudiera servir para liberarse de alguna responsabilidad. Lo que pasa es que algunos acreedores que cuestionan la validez de contratos aseguran que éstos se firmaron extralimitando las facultades legales del ex tesorero **Gustavo Campomanes**.

#### **Mexicana logra**

Como le adelantamos, Mexicana ya calificó para el préstamo del Bancomext. Hace exactamente una semana hubo comité interno en el que le autorizaron a las huestes de **Gastón Azcárraga** un crédito simple hasta por mil 200 millones de pesos. La institución que encabeza **Héctor Rangel Domene** ya

abrió las líneas, mismas que se garantizaron con las bases de mantenimiento del DF y Guadalajara, amén de diez aviones Airbus A320 propios. A partir del sexto mes el servicio se cubrirá con el flujo de ventas por tarjetas de crédito.

#### **GISSA aguarda**

La próxima semana los acreedores del Grupo Industrial Saltillo contestarán el plan de reestructura financiera. La firma presidida por **Alfonso González Migoya** planteó capitalizar cerca de 80 millones de dólares y los restantes 80 millones se amortizará con un bono de largo plazo que colocará la controladora. Protego, de **Pedro Aspe**, es el asesor financiero con apoyo de Santamarina Steta vía el abogado **Jorge Barrero**. También colabora estrechamente **Javier Pérez Rocha**, actor relevante en la reestructura de Codusa, de **Miguel Rincón**.

#### **Vitro agota plazo**

Ciertamente, no se descarta que la sentencia del juicio de los tenedores de certificados bursátiles de Vitro pudiera retrasarse unos días más debido a que los juzgados están de vacaciones. Pero el plazo legal sí vence esta semana y el juez **Fernando Rangel Ramírez** pudo haber tomado providencias. El caso es que el expediente tiene que des-

ahogarse este mismo mes. La defensa legal de Vitro, que dirige **Hugo Lara**, la lleva Rivera, Gaxiola y Asociados, de **Alonso Rivera**.

#### **Liquidez a Metro**

Al margen del registro de su todavía ausente concurso mercantil y de la reestructura de adeudos que de ella se obtenga, la novedad es que la Sociedad Hipotecaria Federal se apresta a inyectarle a los fideicomisos de Metrofinanciera alrededor de tres mil millones de pesos. El objetivo de la dependencia que dirige **Javier Gavito** es revivir los préstamos a los desarrolladores que trabajan con esta sofol que mal administró **Armando Guzmán** y que hoy lleva **José Landa**.

#### **Cota-Vise lidera**

Acerca de la licitación de la presa El Zapotillo que ayer le dábamos cuenta, se da por un hecho que el ganador quedará entre ICA de **Bernardo Quintana** o Cota de **Nicolás Fainsod**, aliado a la constructora de Guanajuato Vise. El triunfador será quien le cobre menos a la **Comisión Nacional del Agua**. La primera firma ofertó mil 900 millones de pesos y la segunda mil 560 millones. Fainsod fue el fundador de La Nacional y La Peninsular, que después pasaron a **Carlos Hank Rohn**.

El incentivo para cada armadora es que accederán a una nueva cuota inmediatamente después de que agoten la primera.