

CAPITANES

LA CUENTA, POR FAVOR

Es un pacto poco conocido entre grandes corporativos: cuando una empresa se mete en problemas y no puede pagar, se encarga de cubrir los gastos legales de sus acreedores.

Ojo, no es regla, aunque sí demuestra buen gobierno corporativo.

Pero parece que Vitro, que lleva **Hugo Lara**, ha pasado por alto esta corte-sía en el proceso para reestructurar su deuda por derivados y por bonos.

Las contrapartes de la empresa en las transacciones con derivados son Credit Suisse, Merrill Lynch, Citibank, Calyon y Barclays.

Estos a su vez son asesorados por el despacho jurídico Cleary Gottlieb y la firma financiera FTI. Como se imaginará, ninguno de estos trabaja gratis.

Vitro, en tanto, es asesorado por la firma Rothschild y varios despachos de abogados, entre ellos Milbank, Tweed Hadley & McCoy y Susman Godfrey.

Recuérdese que el asunto de los derivados, que suman unos 240 millones de dólares, se ventila judicialmente ante la Corte Suprema del Estado de Nueva York.

Los acreedores más importantes son los tenedores de bonos, a los que Vitro debe mil 200 millones.

Ellos todavía están en proceso de elegir a su asesor financiero, porque Vitro ya les ha rechazado varios candidatos.

En la lista de descartados ya están Parella Weinberg, que cobra fortunas, y Barclays, aparentemente por un conflicto de interés. Ahora se habla de Chanin Capital Partners.

A ver si Vitro ahora sí quiere pagar la cuenta.



Armando Paredes...

El líder del CCE y de la mayoría de las empresas del País empuja fuerte el voto a través de una campaña en internet. Ya por su cuenta, lo siguen empresas como FEMSA Comercio, que regalará cafés en sus tiendas Oxxo a quien presente su dedo marcado por tinta indeleble, y hasta por Walmart, en cuyos restaurantes Vips y El Portón regalarán postres con el mismo requisito y supeditado a consumo.



Continúa en siguiente hoja

QUÉ ME DURANGO

Lo que Corporación Durango, de **Miguel Rincón**, hizo en el trámite de su concurso mercantil podría ser candidato a un caso de análisis ejemplar en los libros de texto.

Tras algo de ruido, al final arreglaron sus deudas y ya están preparando el mariachi, para oficialmente dar por cerrado este trámite legal.

Ya era conocido el convenio con el 87.53 por ciento de los acreedores que aceptaron un arreglo. Es un porcentaje más que suficiente para superar cualquier posibilidad de veto.

Incluso depositaron hace algunas semanas el documento ante una Corte federal estadounidense, en donde llevaron parte del proceso.

La novedad es que la juez federal de Durango que llevó el concurso en México, ya recibió el texto presentado por la polémica conciliadora **Rebeca Castañón**, quien está a punto de sacar el asunto en menos de un año, como ordena la ley.

El secretario del juzgado primero de distrito en Durango notificó ayer a todos los interesados que ha recibido el convenio para reestructurar más de 500 millones de dólares en deuda.

El acuerdo incluye además un plan de reorganización de la empresa, que concede un plazo de 5 días para objetarlo.

Recuerde que la mayor parte de los acreedores eran empresas relacionadas con Codusa.

Además, el grupo de tenedores de bonos estadounidense aceptó la

propuesta para salir del embrollo.

Así, el último paso será la traducción al español y la difusión del acuerdo... y colorín colorado, cero y van dos reestructuras para Codusa.

NEGOCIO SEGURO

No hay mejor cosa para un vendedor que crear un mercado por obligación.

En esas anda **Recaredo Arias**, líder de la Asociación Mexicana de Instituciones de Seguros (AMIS).

Dicen que ya da forma a un plan para convencer a los legisladores de que vuelvan obligatorio el seguro para viajeros que hoy es opcional.

Es una protección que actualmente ofrecen algunos hoteles, que lo incluyen en la tarifa.

El cambio propiciaría que todos, o la mayoría de los hoteles, por obligación, aseguren a sus clientes y ya sabrán ellos si se lo cobran a sus huéspedes o no.

La idea está en una primera etapa, pero dicen que Arias ya sostuvo pláticas con senadores y diputados, a quienes incluso planteó que el costo de este seguro puede ser de entre 1 y 2 dólares por día.

Si la propuesta pasa, los socios de la AMIS podrían recuperar parte de lo perdido luego de las pólizas canceladas por causa de la crisis.

GRILLA EN LAS ALTURAS

Ya usted sabe que esta semana hubo una manifestación de pilotos y

sobrecargos en el Aeropuerto Internacional de la Ciudad de México (AICM), que lleva **Héctor Velázquez**.

Fue convocada por los pilotos agremiados en ASPA, que lleva **Carlos Nava**, con la que pretendían oponerse al despido de trabajadores del sector.

Hasta ahí todo bien, pero la forma y organización de la manifestación levanta ciertas sospechas.

Vamos por partes. Uno. ¿Por qué

la efectuaron sólo en la antigua Terminal 1, si los empleados trabajan tanto para Aeroméxico, de **"Chacho" Barraza**, como para Mexicana, de **Gastón Azcárraga**?

Dos. ¿Por qué la hicieron frente a los mostradores de la segunda, afectando la operación del día?

Tres. Mexicana había propuesto a través de una circular un diálogo con los pilotos durante 6 semanas, mismo que estaba en proceso.

Pretenden encontrar medidas alternativas, antes de tomar cualquier decisión que impacte a la planta laboral.

Por ejemplo, está la opción de conceder un permiso sin goce de sueldo a decenas de pilotos a partir de septiembre y hasta el primer trimestre del año 2010. Así ellos no pierden su trabajo y Mexicana no incurre en erogaciones por la liquidación de ese grupo de trabajadores.

Si las pláticas estaban en proceso, ¿habría un incentivo real para sus empleados de iniciar un pleito? Es pregunta.

capitanes@reforma.com