

DARÍO CELIS



Tiempo
de negocios

dariocelisestrada@gmail.com

Hacienda veta plan de Economía para incentivar mercado interno de vehículos

■ El mecanismo pretendía levantar al sector con la colocación de hasta 80 mil nuevas unidades, lo que suponía acceder a un paquete de estímulos por mil millones de pesos que saldrían de las arcas gubernamentales.

Nada, que Hacienda echó abajo un esquema que la Secretaría de Economía ya tenía más o menos avanzado con la industria automotriz para incentivar el alicaído mercado interno de vehículos.

El mecanismo pretendía levantar al sector con la colocación de hasta 80 mil nuevas unidades, lo que suponía acceder a un paquete de estímulos por mil millones de pesos que saldrían de las arcas gubernamentales.

Esos recursos iban a ser dispersados principalmente entre las armadoras con operaciones de manufactura en el país, compañías que a su vez seleccionarían los modelos susceptibles de aplicarles un precio más bajo.

Entrarían General Motors de **Grace Lieblein**, Ford de **Eduardo Serrano**, Chrysler de **Joseph ChamaSrou**, Volkswagen de **Otto Linder**, Nissan de **José Muñoz**, Renault de **Olivier Murget** y Honda de **Isamu Yamaki**.

Según el proyecto, los modelos que se beneficiarían de esta suerte de "subsidio" serían aquellos que tendrían un impacto inmediato en el nivel de ventas de los distribuidores, esto es compactos básicamente.

La repartición de la bolsa de mil millones de pesos entre las armadoras se daría en función de su capacidad de producción y ven-

tas. Sin embargo, el programa que empujaba **Gerardo Ruiz Mateos** lo frenó en seco la SHCP.

Y es que el subsecretario **Alejandro Werner** lo vetó esta misma semana, al considerar que si no existía de por medio un programa de chatarrización de automóviles viejos su dependencia no autorizaría ningún recurso.

La óptica del burócrata fue muy sencilla: se estaba subsidiando a la industria automotriz, de ahí que se echara por la borda los trabajos que semanas atrás realizó la subsecretaría de Industria, **Lorenza Martínez**.

La otra burócrata y su jefe, **Ruiz Mateos**, idearon con la AMIA de **Eduardo Solís** y la AMDA de **José Gómez Báez**, un esquema sin chatarrización porque ese programa precisamente burocratizaba todo intento de reactivar a la industria.

El caso es que se frustró este plan que hubiera incentivado el mercado interno, cuyos niveles son históricamente bajos. Basta recordar que en mayo el rubro registró una caída de 37.7% en la venta de unidades nuevas.

El sector colocó apenas 53 mil 438 vehículos, 32 mil 385 menos que en el mismo mes de 2008. En el acumulado enero-mayo se vendieron 300 mil 316 unidades, que equivalen a un retroceso de 30.6%.

Por marcas, las más afectadas fueron las de General Motors, Nissan, Honda, Chrysler y Toyota.

La crisis obviamente ha pegado a la planta distribuidora, el eslabón más débil, que ha tenido que cerrar más de 40 agencias en este 2009.

Justo hoy está programada una reunión con representantes de Economía, la SHCP, AMIA, AMDA y la Canacero. Con este último gremio, que preside **Pakkam S. Venkataramanan**, se verá lo de la chatarrización.

La idea es retomar los modelos alemanes y españoles y tropicalizarlos. Que el consumidor en lugar de acceder a un mejor precio de un auto directo de la armadora y el distribuidor, lo obtenga por sustituir de coche viejo.

El cuento de nunca acabar. A ver si aterrizan lo que no pudieron hacer en el sexenio pasado... y en el antepasado también.

ICA sin liquidez

El mercado recibió pésimamente la noticia de que ICA va a levantar nuevo capital. Se tiene la percepción de que el grupo de **Bernardo Quintana** se está quedando sin liquidez para sacar su amplio portafolio de **proyectos**. Hablamos de la **hidroeléctrica La Yesca**, el acueducto de Querétaro, la autopista Ciudad Valles-Río Verde, la Nuevo Necaxa-Tihuatlán, el Libramiento de Salamanca y el FARAC I. En total una inversión de unos 6 mil 330 millones de dólares, sin contar la Línea 12 del Metro, que aunque es obra pública, el GDF de **Marcelo Ebrard** está pidiendo más apor-



Fecha 18.06.2009	Sección Dinero	Página 3
----------------------------	--------------------------	--------------------

taciones porque está corto de recursos. Hasta antes de la crisis financiera los bancos prestaban 80%, pero ahora condicionan el crédito a que las constructoras pongan hasta 40% del valor de las obras.

Martínez en Vitro

Vitro, que dirige **Hugo Lara**, se reunirá esta semana en Nueva York con los representantes de los bondholders, que ya le decíamos representan mil 225 millones de dólares de la deuda del emporio vidriero de **Adrián y Federico Sada**. La idea es avanzar en el plan de reestructura en el que trabaja a marchas forzadas Roshtchild, que capitanea **Christian Pedemonte**.

Puede dar por hecho que los tenedores, que son asesorados por White & Case que preside **Alexis Rovzar**, se subirán a una reestructura sólo cuando haya un plan de negocios viable en el mediano y largo plazo. Por cierto que trascendió que uno de ellos sería **David Martínez**, el regiomontano especializado en adquirir papel castigado, célebre por los casos Iusacell, Cydsa y por tener el penthouse más caro de Nueva York.

Scotia aventaja

Este martes un grupo de tenedores bursátiles de Comercial Mexi-

cana, que invirtieron a través de la Casa de Bolsa Scotia-Inverlat, intentaron tomar la caja de la controladora. Lo hicieron con base en la sentencia condenatoria en segunda instancia que expidió el Juzgado 47 Civil del DF. Son de los acreedores más aventajados jurídicamente e intentaron imponer un interventor en la persona de **María de Jesús Ramírez**, abogada del despacho García Velasco, Martínez de Velasco y De Luca. Esta firma es representada en este expediente por **Fernando Martínez de Velasco**, quien también patrocinó al HSBC de **Luis Peña** en el cobro de un pagaré de 390 millones de pesos al mismo Comerci.

Posadas adeuda

Efectivamente, Bancomext ya le autorizó a Posadas una línea de 30 millones de dólares para capital de trabajo. Hasta donde se conoce, las huestes de **Gastón Azcárraga** aún no disponen del préstamo. Es el segundo que reciben de la institución que comanda **Héctor Rangel Domene**. En diciembre les prestaron 27.2 millones de dólares con garantía hipotecaria a dos años. El reciente fue a cuatro años y se dejaron en prendas varios inmuebles del grupo. La empresa que dirige **Javier Barrera** está tratando de refinanciar su deuda.

Trae pasivos con Banamex de **Enrique Zorrilla**, Banorte de **Alejandro Valenzuela** y Santander de **Marcos Martínez**. El tema de los derivados es otro frente abierto.

El IMSS en riesgo

Hay otro ángulo que preocupa ante un eventual retraso en la renovación de los registros sanitarios del que ayer le platicábamos. Y es la decisión que acaba de adoptar el IMSS, que dirige **Daniel Karam**, de efectuar licitaciones bianuales para satisfacer sus requerimientos de abasto. Imagínese qué va a suceder si algunos proveedores no tienen acreditadas las renovaciones. Existe el riesgo de que el instituto recurra a productos renovados que podrían resultar más caros.

Promeco y Bayer

Es público que AstraZeneca, de **Ricardo Álvarez-Tostado**, introdujo un mecanismo para romper las inercias en la distribución de medicamentos. El objetivo es erradicar prácticas nocivas en detrimento del precio final al consumidor. Es una auténtica apuesta por la resistencia de las cadenas de farmacias, que como ayer le platicábamos, no están de acuerdo. Promeco, de **Thorsten Poehl**, y Bayer, de **Kart Soland**, son otras que evalúan un formato similar.

Los recursos iban a ser dispersados principalmente entre las armadoras con operaciones de manufactura en el país.