

DARÍO CELIS



Tiempo
de negocios

dariocelisestrada@gmail.com

Licitará Pemex proyectos por más de 22 mil mdd anuales de aquí a 2018

■ *Petróleos Mexicanos* quiere lograr que en diez años el contenido de integración nacional de las obras que contrata pase de 35.1% a 43.9%. Pretende que ese 8.8% adicional beneficie a proveedores mexicanos, en buena medida pymes.

La meta de Pemex es que en diez años el contenido de integración nacional de las obras que contrata pase de 35.1% a 43.9%. La idea es que ese 8.8% adicional beneficie a proveedores mexicanos, en buena medida pymes.

De acuerdo con la dependencia que maneja **Jesús Reyes Heróles**, el monto contratado promedio anual del periodo 2006-2008 ascendió a 232 mil 469 millones de pesos, donde la integración nacional significó apenas ese 35.1%.

Unos 103 mil 753 millones de pesos fue obra pública, 40 mil 761 millones bienes y 87 mil 955 millones arrendamiento. De la obra total 55 mil 83 millones fue nueva, 33 mil 975 millones mantenimiento y 14 mil 695 millones a servicios.

Sin embargo, el plan a una década para subir a las empresas mexicanas que componen la cadena productiva de *Petróleos Mexicanos* involucra oportunidades de negocios al año que suman la friolera de 22 mil 773 millones de dólares.

Hablamos de 731 proyectos de aquí a 2018, donde la tajada más grande es para Pemex Exploración y Producción, que dirige **Carlos Morales**, donde sus 22

proyectos significarán inversiones por 174 mil 633 millones de dólares.

Le sigue en orden de importancia la unidad de negocios Pemex Refinación, que comanda **José Antonio Ceballos**, con 289 proyectos que implican una inversión de 44 mil 561 millones de dólares.

Más abajo figura Pemex Petroquímica, que encabeza **Rafael Beverido**, con 155 proyectos por un valor de 4 mil 274 millones de dólares, y Pemex Gas y Petroquímica Básica, de **Roberto Ramírez**, 130 proyectos de 3 mil 810 millones.

La pretensión de Pemex es que a partir de 2010 empiece a aumentar la integración nacional; la meta para ese año es incrementar 0.5%, mismo porcentaje esperado para 2011, el cual subiría anualmente 1% hasta el año 2019.

A finales de abril la dependencia encuestó a sus proveedores y el principal problema que manifestaron para acceder a contratos fueron requisitos excesivos en los procesos de adquisiciones.

Después complejidad de los procesos, inaccesibilidad a capital de trabajo, desconfianza, nulos activos fijos, normas técnicas, desconocimiento, tecnología inadecuada, baja competitividad en precio y calidad y per-

sonal calificado.

Pemex está echando a andar un programa piloto de evaluación y proveedores con el apoyo de Dun & Bradstreet, firma que tiene la encomienda de documentar la situación de esas empresas.

El asesor suministrará a Pemex información relacionada con la solvencia, historial comercial, estructura empresarial, operación actual y código único de identificación.

Sin embargo el proceso registra un avance de sólo 50% porque existen muchas compañías que se niegan a proporcionar la información, fundamental para tener un perfil del riesgo comercial de cada proveedor.

Pierde 1000 mdd

A la que le llovió fuerte hace unos días fue a la ex delegada de Miguel Hidalgo, **Gabriela Cuevas**.

Los miembros de la Asociación de Desarrolladores Inmobiliarios se quejaron de que en el trienio 2006-2009 se inhibieron inversiones por la friolera de mil millones de dólares por una absurda política de uso de suelo que impulsó la ahora candidata panista a diputada. El planteamiento se le hizo a **Demetrio Sodí**, también candidato blaqui azul a la jefatura delegacional. En el gremio están Gigante de **Ángel Losada**, Ci-



Fecha 02.06.2009	Sección Dinero	Página 3
----------------------------	--------------------------	--------------------

nemex de **Germán Larrea**, Gicsa de **Elías Cabablié**, ICON de **Adolfo Fastlich**, GIM de **Abraham Meta**, ALHEL de **Fredy Helfon**, BCBA de **María Asunción Aramburuzabala**, City Express de **Luis Barrios**, ARA de **Germán Ahumada**, GAción de **Luis Gutiérrez**, Dahnos, de **José Daniel**, LAR de **Ignacio Bezares**, entre otros.

Royal Sun Incumple

Royal Sun, que dirige **Francisco Oliveros Gómez** decidió suspender su servicio de gastos médicos mayores y dejó en la indefensión a cientos de clientes que tenían cobertura en el extranjero. Durante tiempos de bonanzas, estas compañías extranjeras enviaron millonarias cantidades en utilidades a sus matrices y ahora que la crisis les llegó deciden cancelar unilateralmente la renovación de este tipo de pólizas. Este es el caso de un lector, quien contrató una póliza con Royal Sun y que tiene que viajar al extranjero para un tratamiento médico regular. Ahora no sólo tiene que atender a su enfermo, sino que también debe tocar la puerta de **Manuel Aguilera**, presidente de la Comisión Nacional de Seguros y Fianzas, así como del titular de la Secretaría de Hacienda, **Agustín Carstens**, para meter en cintura a esta aseguradora.

ASPA posee 4%

Aeroméxico, que dirige **Andrés Conesa**, devolvió a GECAS un par de aviones Boeing 737 para afrontar la crisis del sector. Por lo que se sabe, la compañía que preside **José Luis Barraza** gestiona el regreso de otros ocho aparatos. El acuerdo con el sindicato de sobrecargos que lidera **Lizette Clavel** para prorrogar el emplazamiento a huelga para 2010 no fue la mejor noticia, pues había la intención de utilizar al gremio como la puntilla para acelerar la fusión con Mexicana de Aviación, la de **Gastón Azcárraga**. Ahora las negociaciones se perfilan con el sindicato de pilotos, que no olvide que posee 4% de Aeroméxico.

IMSS previene

Porque no se descarta en invierno próximo un nuevo brote del virus de influenza A H1N1, el IMSS no descarta llamar a algunos laboratorios nacionales para que maquilen una nueva presentación del antiviral oseltamivir, cuyos derechos para explotarlo comercialmente los posee Roche, que preside **Miguel Munera**. La intención del organismo de **Daniel Karam** es contar con un stock en cápsulas, que tienen un mayor tiempo de caducidad y son más fáciles de movili-

zar. Apunte a Liomont de **Alfonso Rimoch**, PISA de **Alfonso Álvarez**, Senosian de **Carlos Senosian** y Silanes que recién asumió **Carlos Abelleira**.

Contra CBRE

No hace mucho le platicábamos de la demanda laboral que **Guillermo Sepúlveda** interpuso contra la firma de corretaje inmobiliario CB Richard Ellis, que lleva **María Elena Bravo Sepúlveda** reclama despido injustificado y en las últimas semanas reforzó su defensa legal con **Álvarez**, **Cantón** y **Peters** de **Miguel Cantón** en la parte laboral y con **Müggenburg**, **Gorches**, **Peñalosa** y **Sepúlveda** de **Carlos Müggenburg** en la civil. El penalista es el aguerrido **José Luis Nassar**.

Cierra Bearing

La firma de consultoría Bearing Point está vendiendo sus proyectos en México con miras a cerrar operaciones. La cartera la está adquiriendo un grupo de ex empleados capitaneados por quien fuera la cabeza aquí, **Félix Palacios**. Su fuerte es la implantación de SAP, que dirige **All Hamid**, y Oracle, a cargo de **Horacio Fernández**. Su principal fuente de ingresos es un contrato de automatización para el gobierno de Costa Rica, que encabeza **Oscar Arias**.

De acuerdo con Pemex, el monto contratado promedio anual del periodo 2006-2008 ascendió a 232 mil 469 millones de pesos.