

Fecha 29.05.2009	Sección Dinero	Página 2
----------------------------	--------------------------	--------------------



La reunión Calderón-Slim y las propuestas

■ *Se publicará próximamente un perfil del empresario mexicano, lleno de anécdotas y cuestiones interesantes para conocerse.*

■ *Uno de los pasajes más atractivos tiene que ver con Teléfonos de México.*

The *New Yorker* publicará próximamente un perfil de **Carlos Slim**, lleno de anécdotas y cuestiones interesantes del principal empresario del país. Sin embargo, el pasaje que más ha llamado la atención fue el de la reunión que sostuvo con el presidente **Felipe Calderón** y su equipo.

Y lo que no se publicará en *The New Yorker* es que **Slím** sí planteó una contrapuesta. Desde luego es cierto que Telmex es muy grande y que deben existir reglas para permitir la mejor entrada de competidores. El interés del gobierno federal es legítimo, el de buscar la mejoría de la competencia. Es un tema de bienestar público.

Gobierno pidió reducir tarifas y LD

Pero según las informaciones recabadas por *The New Yorker*, **Slím** aparece como un empresario que no aceptó ninguna de las propuestas y simplemente dijo que no iba a aceptar la destrucción de Telmex. No. Las negociaciones entre dos partes inteligentes son de propuestas y contrapropuestas. Así fue.

El presidente **Calderón**, junto con su ex secretario de Comunicaciones, **Luis Téllez**, y el ahora comisionado de la Cofetel, **Rafael**

del Villar, sí le pidieron a Telmex más apertura para la competencia, en particular en tres segmentos: Áreas de Servicio Local para evitar tantas largas distancia, bajar la tarifa de interconexión cobrada a las demás empresas de telefonía o cableras, así como el redondeo de las tarifas.

Logrando estos aspectos y otros que tenderían a la competencia, el gobierno vería con mejores ojos la entrada de Telmex a la televisión. Al fin y al cabo, la televisión era moneda de cambio.

Contraoferta: eliminar LD por geografía, no por redes

Sin embargo, lo que no se comenta es la contrapropuesta de **Carlos Slim** y su equipo. Le podemos confirmar: sí la hubo.

Slím acompañado de su hijo **Carlos Slim Domit**, presidente de Telmex, su sobrino **Héctor Slím**, director de Telmex, así como por su director de relaciones del grupo, **Arturo Elías Ayub**, y el director de América Móvil, **Daniel Hajj**, hizo contrapropuestas.

Slím ofreció, por ejemplo, que en las Áreas de Servicio Local de verdad se tomara en cuenta la geografía y la densidad poblacional de las regiones, no sólo la conveniencia de determinados com-

petidores. En ese aspecto solicitó regresar a una apertura de Áreas de Servicio Local consensada con la industria, y así ir desapareciendo las largas distancias.

Menores tarifas a empresas y... a usuarios

Otro tema que el equipo de **Slím** propuso fue el de aceptar las llamadas tarifas intermedias, que son las de interconexión y las de tránsito urbano entre las com-

pañías telefónicas, pero a cambio pedir que las demás empresas sí trasladaran las menores tarifas que les iba a cobrar al usuario final y en inversiones.

Fue una negociación más compleja. Las dos partes en lo suyo. El presidente **Calderón** buscando mayor apertura a favor del usuario, vaya, buscando el bienestar público, y **Slím** buscando abrir Telmex, pero bajo formas que no sólo se tradujeran en mejoría para sus competidores.

Tenedores de Bonos aceptan en General Motors

Insistimos: entrar a la Ley de Bancarrotas no es para liquidar la empresa sino para reestructurarla, mantenerla pero más saneada.

Esto puede suceder el próximo lunes con General Motors si entra al Capítulo 11 de la Ley de



Fecha 29.05.2009	Sección Dinero	Página 2
----------------------------	--------------------------	--------------------

Quiebras. Pero lo novedoso fue la postura de los tenedores de bonos que han aceptado condonar su deuda a cambio de obtener el 10% de la nueva GM. Y tendrían opciones para adquirir otro 15% con descuentos más adelante.

En cuanto al gobierno de EU se quedaría con el 72.5% a través del Departamento del Tesoro, mientras que el fideicomiso que maneja los gastos médicos y de jubilados del sindicato United Auto Workers podría quedarse con un 17.5%.

Bajo la nueva estructura, General Motors podría entrar a la Ley de Quiebras para redimensionarse

y buscar la rentabilidad.

Banorte en Latibex: menor riesgo cambiario

Roberto González Barrera al introducir al Grupo Financiero Banorte a la Bolsa de Valores de Madrid busca, en los hechos, facilitar la inversión de grupos europeos en Banorte: ya no tendrían riesgo cambiario. Banorte entra a cotizar en el índice Latibex. El banco dirigido por **Alejandro Valenzuela** formará parte del índice FTSE Latibex AllShare. Una estrategia fuerte para atraer inversionistas europeos a la acción.

Chrysler se queda sin piezas... temporalmente

Las plantas de Chrysler, las de Saltillo y Toluca, tuvieron que frenar operaciones por falta de piezas provenientes de las plantas de Chrysler en EU, y que en algunos casos han sido frenadas.

En tanto eso sucedía, en Nueva York el juez que lleva el caso de Chrysler para su reestructura en la Ley de Quiebras sigue escuchando a todas las partes. Lo cierto: Chrysler ha dicho que mantendrá sus líneas Jeep, Dodge, Chrysler y la de refacciones Mopar... aunque momentáneamente no haya.

Lo que no se publicará en *The New Yorker* es que Slim sí planteó una contrapuesta.