

Nombres, nombres y...
nombres



POR ALBERTO AGUILAR

aguilaralberto@prodigy.net.mx

Crece temor en redes de autos por posibles ajustes y la de Nissan evaluará en junta anual retos por nuevo director

* Esperará Mexicana análisis de SCT antes de inyectar más capital a los 600 mdp de inicio del año; en breve reglas de CNBV para reservas en tarjetas y 14 mil mdp más; Inverzión otra irregular; hoy SHF más de sofoles

HACE UNOS DÍAS le adelantaba de la preocupación que hay en la red de distribuidores de Nissan Mexicana por el súbito relevo de **Julio Panamá** y la llegada del ejecutivo español **José Muñoz**.

Este último viene precedido de una reputación de hombre enérgico que disminuyó el tamaño de las concesiones de Nissan en España, aunque habrá que reconocer que el número estaba excedido para el tamaño del país europeo.

Esta semana **Muñoz** hizo su debut ante la prensa y externó diversos puntos de vista con respecto a la problemática que vive el mercado mexicano. Francamente nada en lo que no hayan insistido con las autoridades AMIA que lleva **Eduardo Solís** y AMDA de **José Gómez Baez**, como por ejemplo el programa de deschatarrización que ayudaría a impulsar las ventas tan deprimidas.

El nuevo timón de Nissan también ha sostenido pláticas con sus distribuidores. De cara a los temores de que se pueda replicar aquí la purga de España, trató de tranquilizarlos en cuanto a que esa no es su intención.

Pero claro, los distribuidores de esa marca mantienen sus reservas, máxime cuando se palpa en el ambiente la posibilidad de cambios en el quehacer de esa industria y se advierte que la recuperación de las ventas va a ser muy paulatina al igual que el repunte económico del país.

Además el propio **Muñoz** les planteó que en todo caso deben preocuparse más adelante cuando es probable que arranque más su presión.

El que **Julio Panamá** haya llegado como el primer mexicano a la dirección de esa firma y que lo haya sustituido un español en vez de un japonés, se explica porque en la propia Nissan Corporation se vive una transformación organizacional vinculada a la fusión con Renault.

Esa firma está dividida en tres zonas para responder a las necesidades globales. Japón para Asia y con China como centro de producción, Europa con

África y la manufactura en la India y América con México como epicentro productivo.

Aquí Nissan posee dos plantas ubicadas en Aguascalientes y Cuernavaca, un centro de distribución de refacciones en Toluca, así como un centro de tecnología que en total generan empleo para 8 mil trabajadores.

Como Datsun y vía importadores mexicanos, esta multinacional japonesa llegó a mediados de los 60's, pero fue sino hasta los 70's cuando atacó de forma directa el mercado nacional que por cierto fue su primer reducto fuera de su país de origen.

Desde entonces el control aquí había estado en manos de japoneses, lo que se modificó. Ahora con los cambios en el capital la operación de México se determinará desde EU y Europa.

A esta situación de ajuste organizacional que se vive internamente, sume la terrible contracción que vive la industria automotriz en el mundo y las medidas que se han comenzado a adoptar para redimensionar las redes por ejemplo en Canadá y EU. En este último país, dada la problemática de Chrysler, firma que lleva aquí **Joseph A ChamaSrou**.

Así que pese al discurso de **Muñoz**, créame que prevalece en la red conformada por 164 distribuidores el temor de que sus condiciones contractuales puedan ser modificadas e incluso el que se cancelen las operaciones de varias de ellas.

En ese contexto le puedo adelantar que la próxima semana será la convención anual de la asociación de distribuidores de Nissan que encabeza el michoacano **Manuel Garrido**. Será en la Riviera Maya y uno de los puntos centrales en el programa será precisamente analizar el posible ajuste de la red.

En otras redes automotrices ha comenzado a sentirse la misma incertidumbre, puesto que se entiende que el mercado quedó sobredimensionado. Hay mil 540 distribuidores y unos 2 mil puntos de venta de todas las marcas.

Con la caída de las ventas aquí por 29 por ciento hasta abril, muchos distribuidores lo que han hecho es cerrar oficinas y por supuesto ajustar costos.

Así que la situación no se ve fácil.

Continúa en siguiente hoja



Fecha 22.05.2009	Sección Finanzas	Página 3
----------------------------	----------------------------	--------------------

⇒ **L**E ADELANTABA AYER de las diversas acciones que ha iniciado Aeroméxico que preside **José Luis Barraza** y que lleva **Andrés Conesa** para reducir sus costos con negociaciones en varios frentes, al tiempo que sus accionistas aceptaron inyectar más capital para hacer frente a la difícil coyuntura de la aviación, en independencia de los apoyos que deberá entregar Bancomext que dirige **Héctor Rangel** y que por lo que se sabe aún no están listos. En el caso de Mexicana que preside **Gastón Azcárraga** y que lleva **Manuel Borja Chico** la consigna será esperar unos días para conocer el diagnóstico de cambio estructural que analiza la SCT de **Juan Molinar** y que también se ha retrasado, para aportar mayores recursos. Y es que en el caso de esta última aerolínea a principio de año sus inversionistas ya aportaron 600 millones de pesos, lo que explica su cautela. Así que considérela.

⇒ **A**NTES DE QUE concluya el trimestre en curso la CNBV que preside **Guillermo Babatz** deberá emitir las reglas que se han preparado desde principios del año para aumentar el nivel de reservas de los bancos en lo que es tarjeta de crédito. La aplicación de esos niveles será paulatina e implicará unos 14 mil millones de pesos, esto es algo así como 50 por ciento más a la suma actual de provisiones que se ubica en 28 mil millones de pesos. La autoridad ha platicado con la ABM que encabeza **Ignacio Deschamps** para que se incorporen esos nuevos criterios a sus planes de negocio del segundo tramo del año. Y por cierto que la misma dependencia reguladora reportará hoy de otra empresa irregular. Se trata de Inverción que tampoco está autorizada para captar recursos del público y lo ha venido haciendo. Se suma a una lista en la que también han sido reportadas Inverbank, Capital Bank, Grupo Suez y MexBank. En todos los casos se han clausurado las operaciones e incluso hay procesos

judiciales.

⇒ **C**OMO ES PÚBLICO la SHF que comanda **Javier Gavito** firmó hace unos días con un grupo de bancos el acuerdo para empujar la reestructuración de la deuda de corto plazo de 6 sofoles. La idea es colocar papel por un global de 10 mil millones de pesos, con lo que se resolverán los vencimientos del 2009 y 2010 de esas instituciones. Hasta ahora se han ofertado ya mil 300 millones de pesos de Su Casita de **José Manuel Agudo**, Patrimonio a cargo de **Ignacio Farías**, Hipotecaria Casa Mexicana que lleva **José Yanes**, Vértice de **Samuel Suchowiecky** y Crédito Inmobiliario de **Ángel de Soto**. No descarte que hoy se ofrezca un tramo más a los inversionistas. El papel tiene en parte garantía de la SHF.

ANTES DE QUE CONCLUYA

EL TRIMESTRE EN CURSO LA
CNBV QUE PRESIDE GUILLERMO
BABATZ DEBERÁ EMITIR LAS
REGLAS QUE SE HAN PREPARADO
DESDE PRINCIPIOS DEL AÑO
PARA AUMENTAR EL NIVEL DE
RESERVAS DE LOS BANCOS EN LO
QUE ES TARJETA DE CRÉDITO. LA
APLICACIÓN DE ESOS NIVELES
SERÁ PAULATINA E IMPLICARÁ
UNOS 14 MIL MILLONES DE PESOS