



Empresa

POR ALBERTO BARRANCO

albertobach@yahoo.com.mx barrancoalberto@prodigy.net.mx

Cartas sin respuesta

En lo que pareciera un binomio en el que se conjugan tráfico de influencias y conflicto de interés, hete aquí que el Seguro Social le otorgó un contrato multimillonario para subrogar el servicio de hemodiálisis a un ex asesor de su director general

Estamos hablando del dueño de la empresa Corphomed, Alejandro Torres Palmer, quien compartirá el pastel de 3 mil 300 millones de pesos con Diagnóstico Médico, filial del Grupo Ángeles de Olegario Vázquez Raña.

Torres Palmer trabajó durante un año con el ex director general del instituto, Juan Molinar Horcasitas... en el área de compras y adquisiciones! El concurso, naturalmente, se realizó durante la gestión de éste, con la novedad de que la convocatoria se abrió para quienes mostraran una simple carta-compromiso de que construirían la infraestructura.

El ganador, pues, peleó con pura saliva.

Anteriormente Torres Palmer había sido contralor del propio Seguro Social, y más tarde subsecretario de la Función Pública, puesto que perdió al comprobarse que en su oficina se traficaban influencias en favor de empresas privadas.

El caso es que meses antes el ex asesor de Molinar Horcasitas había recibido otro contrato para el mismo efecto, éste en Querétaro, que derivó en un desastre para los derechohabientes.

De acuerdo con una denuncia del diputado federal por Convergencia, José Luis Aguilera Ríos, la falta total de higiene en las clínicas ha provocado desde julio del año pasado 33 muertes.

La denuncia la formalizó el legislador en una carta dirigida el 18 de marzo pasado al nuevo director general del IMSS, Daniel Karam.

El texto alude a "diferentes quejas de los pacientes en torno a casos de infecciones, personal mal capacitado y humillaciones a los enfermos", ante la indiferencia del organismo tripartita.

A decir de muchos pacientes —agrega—, se ha detectado ya la muerte de 33 personas, siendo hasta hoy nulas las quejas presentadas".

Y más: "Esta clínica suspende operaciones de tratamiento de hemodiálisis cada vez que quiere, dejando de tres hasta cinco días sin tratamiento a un pa-

ciente, lo que causa que varios de ellos acumulen líquido y se infecten en tratamientos por separado".

La carta no tiene aún respuesta.

Tampoco la tiene hasta hay otra enviada al mismo Karam por el embajador de Alemania en México, Roland Wegener, en este caso manifestando su extrañeza de que no se hayan tomado en cuenta las reclamaciones de la firma Fresenius Medical Care ante el cúmulo de irregularidades detectadas en la licitación ganada por la empresa de Torres Palmer.

La firma fue una de las cuatro que pelearon en la licitación, con la novedad de que ella sí tenía la infraestructura requerida... y además la experiencia.

De hecho, el contrato de la discordia era suyo en la capital del país, Morelos, Guerrero, Jalisco, Michoacán, Aguascalientes, San Luis Potosí, Nayarit, Hidalgo, Tabasco, Zacatecas, Tlaxcala y estado de México.

"Pese a los riesgos económicos tomados por esa empresa —señala a la letra la carta—, su inversión se ve ahora afectada ante un cambio súbito y repentino de políticas internas del IMSS, que abrió una licitación permitiendo que los licitantes presentaran cartas de promesa de que en un futuro (posterior a la adjudicación del contrato) cumplirían con los requisitos técnico-médicos.

"El esquema implica una ausencia de metodologías o formas de medir y evaluar su viabilidad, calidad y certeza, lo que provocó que la Unidad de Normatividad de la Secretaría de la Función Pública objetara el procedimiento".

De acuerdo con el diplomático, las bases de la licitación violan el artículo 134 de la Constitución; el 27 de la Ley de Adquisiciones, Arrendamientos y Servicios; las disposiciones de la NOM 171-SSA-1-1998, y las Normas Institucionales emitidas por la Dirección de Prestaciones Médicas. Adicionalmente, el texto advierte que extendido el contrato de subrogación del servicio de hemodiálisis a favor de Fresenius hasta el 15 de mayo, y considerando que las nuevas clínicas estarán en el papel listas hasta el 31 de agosto, los pacientes quedarán en el limbo.



Fecha 30.04.2009	Sección Finanzas	Página 5
----------------------------	----------------------------	--------------------

Como le hemos planteado en las dos entregas anteriores, son 4 mil 400 los enfermos de nefritis crónica que están en capilla.

La carta, fechada el 14 de abril pasado, no tiene aún respuesta.

BALANCE GENERAL

Finalmente el Senado de la República envió a la congeladora la parte de la iniciativa para regular la banca de desarrollo que permitiría fusionar al Banco Nacional de Comercio Exterior y Nacional Financiera, aludiendo como exposición de motivos la distorsión que representaría para las tareas de fomento específico encomendadas a uno y otro.

El híbrido, pues, dejaría de lado la especialización reclamada.

Ahora que el nuevo escenario dejará descobijado al sector minero, dado que se integra a Nafin el Fondo de Fomento Minero, una de las principales financiadoras de las uniones de crédito.

La propuesta presidencial será replanteada si se garantiza equidad en la derrama de créditos.

DE CHILE, DE DULCE...

Bajo el signo del claroscuro, los reportes de las empresas al primer trimestre del año reflejan datos contrastantes: mientras Televisión Azteca y el Grupo Maseca reportan un incremento en sus ventas de 31 y 8% respectivamente, Cementos Mexicanos reconoce una caída de 32.

Ahora que en el terreno de las utilidades de operación, Gruma creció 73%; Cemex, bajó 29%, y Azteca aumentó 73%.

NOTIMEX EN LA TABLITA

De no alcanzarse un arreglo de último minuto, hoy podría estallar una huelga en la agencia de noticias Notimex, dado el abismo entre la pretensión de in-

cremento salarial de los trabajadores y la oferta de la empresa.

Los primeros reclaman 30%. La segunda ofrece 4.8%.

Adicionalmente, se plantea una retabulación de 300% para algunos puestos operativos.

TMM LA LIBRA

A contrapelo del entorno adverso que enfrenta, el grupo Transportación Marítima Mexicana, que encabeza José Serrano Segovia, logró una utilidad neta al primer trimestre del año de 4.7 millones de dólares. Su secreto es una política responsable y conservadora en el manejo de sus finanzas, que le permitió una ganancia cambiaria de 22 millones de dólares; su concentración en actividades estratégicas; una reestructura organizacional, y una astringencia total de gastos innecesarios.

Su programa de Certificados Bursátiles le permitió financiar la compra de nuevos buques, en un escenario en que refinanciados los créditos a la Tasa de Interés Interbancaria de Equilibrio, ésta se cayó dramáticamente en el trimestre.

