

CORPORATIVO

Rogelio Varela

Iusacell renegociará deuda en dólares

Una de las mayores preocupaciones de las empresas en medio de la recesión es el impacto de la devaluación del peso.

Ya le había comentado que para muchas empresas que en los últimos años estuvieron contratando deuda en dólares, el hecho que el tipo de cambio haya escalado de octubre pasado a la fecha de diez pesos a 14.5 pesos ha sido desastroso para sus tesorerías.

De manera automática el servicio de esos pasivos se ha ido a las nubes, de ahí que resulta favorable que México esté buscando líneas de crédito adicionales en moneda dura para evitar una escalada mayor en el mercado cambiario.

Tanto el secretario de Hacienda, **Agustín Carstens**, como el gobernador del Banco de México, **Guillermo Ortiz Martínez**, han confirmado que los créditos que aportaría el FMI podrían alcanzar 48 mil

millones de dólares, y la idea es que esos recursos apoyen a las empresas endeudadas en dólares, pues el gobierno, afortunadamente, no encara compromisos de corto plazo en moneda extranjera.

Pues bien, una de las primeras empresas que está anunciando que buscará mejores condiciones para su deuda en dólares es Grupo Iusacell, el operador de telefonía móvil que forma parte de Grupo Salinas.

Hablamos de pasivos por más de 500 millones de dólares que están documentados en bonos y que, dicho sea de

paso, son parte de la deuda que se reestructuró hace dos años y medio, heredada cuando Iusacell fue adquirida por **Ricardo Benjamín Salinas Pliego**.

Habrà que decir que la invitación de Iusacell cuenta con el apoyo de los acreedores, por lo que no descarte que la reestructura que le

mencioné pueda llegar a buen puerto antes que termine este año.

Por lo pronto, Grupo Iusacell, que dirige **Gustavo Guzmán**, ha mantenido un estrecho contacto con acreedores y proveedores desde el inicio de la crisis financiera a finales del año pasado, y espera poder alcanzar acuerdos de refinanciamiento en un lapso relativamente cercano.

Para ese efecto Iusacell ha contratado al conocido abogado de corporativos **Salvador Rocha Díaz**, quien tiene

en su historial nada más que 600 reestructuraciones de deuda, quien ha manifestado que la intención de las conversaciones con los tenedores de bonos es lograr un esfuerzo coordinado para lograr un calendario más amplio para servir esa deuda, y por supuesto amarrar mejores tasas.

La deuda que le comento está documentada en tres bonos, uno que vence en 2011 por 125 millones de dólares, otro más con horizonte a 2012 por 219 millones de dólares, y un tercero que amortiza en 2013 por 192 millones de dólares.

Un aspecto relevante es que Iusacell ha manifestado que seguirá honrando su deuda en pesos, lo que es bueno para el mercado fi-

nanciero local, pero sobre todo para sus proveedores, también para sus empleados, pues existe el compromiso de no recortar personal en función de los buenos resultados operativos de operadores de celulares, pues el alza en su deuda no se atribuye a la mala operación de Iusacell, por el contrario, en los últimos tres años ha venido creciendo

Continúa en siguiente hoja



de manera sana.

Por lo pronto, con el fin de lograr un acuerdo integral de reestructura en el menor tiempo posible, la empresa ha contratado los servicios de Hill Street Capital LLC como

su asesor financiero. Hill Street Capital cuenta con amplia experiencia en procesos de reestructura y gran capacidad para lograr acuerdos.

Como sabe, Grupo Iusacell ha fortalecido su posicionamiento en el mercado de telefonía, y a partir de su red CDMA ha implantado agresivas iniciativas de reducción de tarifas con mejor calidad de servicio que le han permitido captar nuevos suscriptores.

Los ingresos en pesos de la compañía se han mantenido con tendencia positiva, por lo que, aunado al esfuerzo para lograr un perfil de deuda más adecuado, permitirá que esa firma siga fuerte en la parte operativa en medio de la crisis.

En fin, Iusacell está buscando una salida de mercado para

su deuda en dólares a partir de reconocer que la devaluación fue un fenómeno de mercado.

DEUDA

Iusacell

Grupo Iusacell prevé que antes de que termine el año podría concluir la renegociación de su deuda en dólares



Gustavo Guzmán.

Infonavit comienza a resentir la crisis y retrae en

27

POR CIENTO

su colocación de hipotecas al primer trimestre



Salvador Rocha Díaz.

Viñetas: Ezquerro



Ismael Plascencia.

La ruta del dinero...

Frena Infonavit colocación de hipotecas

Aunque se ha querido minimizar que el mercado hipotecario se debilita, habrá que echar un vistazo a las cifras del Infonavit, de **Víctor Borrás Setién**, al primer trimestre del año. El mayor instituto de vivienda reportó una caída de 27 por ciento en la colocación de créditos con respecto a igual lapso de 2008. El dato es preocupante, ya que adelanta que los bancos comerciales tampoco están ampliando su cartera hipotecaria. El caso es que la crisis está frenando a un sector que se veía como motor de la economía y va de la mano de la contracción a los créditos puente a desarrolladores de vivienda, un tema que deberá atender la Canadevi, que ahora preside **Ismael Plascencia**, quien luego de su paso por Concamin tampoco lleva la mejor relación con el gobierno de **Felipe Calderón Hinojosa**. Pero regresando a la gestión de Infonavit, también habrá que reconocer que en la medida que siga al alza el desempleo y más empresas presenten retrasos en sus pagos ante ese instituto, será difícil que retomen la ruta ascendente en la colocación de créditos. El dato preocupa, toda vez que el Infonavit otorga 60 por ciento de las hipotecas en el país y en los primeros tres meses del año apenas otorgó poco más de 85 mil créditos.

Acuerdo Siemens-ProMéxico

Ante la profundidad que está tomando la recesión, el gigante alemán Siemens, que representa aquí **Louise K. Goeser**, acaba de firmar un acuerdo con ProMéxico, que comanda **Bruno Ferrari**, para ampliar su cadena de proveeduría local y de alguna forma propiciar un crecimiento en sus exportaciones. El acuerdo se inscribe dentro de las estrategias de Siemens AG para apoyar el desarrollo de las economías regionales. Por lo pronto la alianza con ProMéxico está enfocada a difundir y exponer las estrategias y expectativas de la empresa, con el propósito de desarrollar a proveedores locales a fin de surtir insumos a sus 14 plantas que tiene en México. Siemens pretende continuar con este programa de desarrollo de proveedores locales, el cual incluye a empresas de todos tamaños, iniciando por Pymes, y espera realizar este tipo de encuentros cuando menos una vez cada dos años y desarrollar proveedores no sólo de productos y servicios sino también de componentes para sus fábricas.

Piden no descartar Tuxpan

A pocos días de que Pemex, de **Jesús Reyes Heróles González Garza**, diga dónde construirá su refinería, se da por hecho que en la recta final están Salamanca (Guanajuato) y Tula (Hidalgo). En el ambiente político se menciona que no hay que descartar todavía a Tuxpan (Veracruz), que goza de infraestructura para agilizar tal obra. Mientras esto se define, un grupo de legisladores de diversos partidos políticos presentaron recientemente en la Cámara de Diputados una iniciativa que, con pleno respeto a la Constitución, propone extender los alcances de la Ley Reglamentaria del artículo 27 en Materia de Petróleo. La intención es permitir que los sectores privado y social concurren a las actividades de refinación, sin afectar la propiedad de la nación sobre la riqueza del subsuelo y la rectoría del Estado en los procesos de su transformación y venta de hidrocarburos. Por lo que se sabe, el gobernador de Veracruz, **Fidel Herrera Beltrán**, estaría apoyando esa iniciativa. Añada que una de las apuestas recientes de Pemex es desarrollar los pozos petroleros en la zona de Chicontepec, que podría suministrar crudo a Tuxpan.

López Garza, al frente de Fitch

Amablemente nos escriben los voceros de Fitch Ratings de México para decirnos que el director general de esa calificadora desde febrero pasado es **Eugenio López Garza**, quien sustituyó en ese cargo a **Roberto Guerra**. López Garza labora en Fitch desde 1992 y anteriormente se desempeñaba como director de Financiamiento Estructurado. Fitch ha seguido muy de cerca el desempeño de Grupo Senda, la empresa de autobuses de pasajeros que ha tenido una dramática reducción en sus ingresos, al mismo tiempo que una subida en sus compromisos de corto plazo para servir su deuda. El caso es que en el mercado de bonos ya se comenta que Senda de un momento a otro caerá en default, es decir, ya no podrá pagar capital e intereses de su deuda. ☒

rvarela@elfinanciero.com.mx