



# México aplica represalias contra EU

Ahora sí, bien por Gerardo Ruiz Mateos, el secretario de Economía, por su rápida reacción al anunciar que México elevará aranceles a 90 productos agrícolas e industriales estadounidenses

**E**sto, en represalia porque el gobierno de **Barack Obama** canceló la semana pasada los recursos para el proyecto demostrativo transfronterizo.

Para algunos se trata de una reacción exagerada por parte del gobierno mexicano, que podría desatar el inicio de una guerra comercial con Estados Unidos, que es lo que menos queremos en un contexto recesivo. Sin embargo la reacción del gobierno de **Obama** no se hizo esperar y de inmediato anunció a través de su vocero que entiende las "preocupaciones de México" y que **Obama** propondrá un nuevo programa transfronterizo que cumpla con lo establecido en el TLCAN y por las demandas de mayor seguridad en el Congreso.

Y la Secretaría de Economía no está al parecer dispuesta a dar marcha atrás con promesas y mañana miércoles se publicará en el *Diario Oficial* el decreto que eleva los aranceles y la lista completa de los productos que en 2007 representaron un total de 2 mil 400 millones de dólares en exportaciones.

En cuanto a su monto, no representa ni 2% del total de exportaciones de Estados Unidos a México, pero lo que busca la Secretaría de Economía es que estas medidas de represalia sí tengan impacto al incluir a productos cuyas exportaciones a México representan un porcentaje importante respecto al monto total de exportaciones al mundo; que no se trate de insumos que afecten a empresas mexicanas; y que no tengan un impacto significativo en la canasta básica mexicana.

El absurdo es que ni los transportistas mexicanos ni los estadounidenses están a favor de este programa transfronterizo y que no participan más que 25 empresas del total de 100 que se esperaban.

Para **Ruiz Mateos** lo importante, sin embargo, no es si este programa tiene o no éxito, sino garantizar que se respeten los acuerdos comerciales y enviar una señal inequívoca de que México no aceptará medidas proteccionistas.

## MVS, MALAS NOTICIAS

**Joaquín Vargas**, el presidente de MVS, tendrá que prepararse para librar una batalla legal porque la SCT no sólo no piensa refrendar en el corto plazo sus con-

cesiones en la banda 2,500 a 2,690 sino que está analizando dividir los 190 mtz que tiene hoy la empresa en diferentes bloques a nivel nacional siguiendo la tendencia mundial.

En efecto la subsecretaría de Comunicaciones de la SCT, **Gabriela Hernández**, aseguró que se está analizando la posibilidad de dividir esta banda que originalmente se otorgó para los servicios de DTH o MMDS y que está hoy concesionada a un total de 11 empresas.

Son varios los problemas para MVS por un lado, porque no ha utilizado la totalidad de su espectro, que hoy tiene un mayor valor porque la banda se utiliza para tecnología inalámbrica y wimax; porque el refrendo de su concesión es fundamental para su alianza con Echo Star y Telmex para Dish México el nuevo sistema de televisión por satélite; y porque este fue uno de los casos que originó mayores diferencias entre **Luis Téllez**, la ex subsecretaría **Purificación Carpinteyro** y la propia **Hernández**.

## SME SE SALIÓ CON LA SUYA

Como era de esperarse, el acuerdo entre el Sindicato Mexicano de Electricistas, que encabeza el rijoso **Martín Esparza Flores**, estiró la liga al máximo y firmó el acuerdo con el director de Luz y Fuerza del Centro, **Jorge Gutiérrez Vera**, justo antes de que estallara la huelga promulgada para estallar ayer a mediodía.

La huelga desde luego no le conviene al SME porque LyFC dejó muy claro desde primera hora de ayer que aun en el caso de que los trabajadores estallaran la huelga la empresa había tomado ya las provisiones necesarias para que no se suspendiera el servicio en la ciudad de México y centro del país. El SME sabe que una huelga abriría la puerta para la requisita y eventual desaparición de esta empresa, que no sólo es la menos eficiente y rentable del mundo, sino que está técnicamente quebrada por su elevadísimo costo laboral.

El sindicato no obtuvo el absurdo incremento de 17%, pero sí un aumento directo al salario de 4.9% más de 2.5% en transporte y 1.5% para despensa. La empresa explica que no se deben sumar estos incrementos porque no son directos al salario, sino a las prestaciones, y que en promedio el impacto en el salario es de 0.96%, pero para los trabajadores de



Continúa en siguiente hoja

Fecha <b>17.03.2009</b>	Sección <b>Finanzas</b>	Página <b>9</b>
----------------------------	----------------------------	--------------------

mayor antigüedad representa un aumento mayor porque su base salarial es más alta. Desde luego este 5.86% de incremento salarial promedio incrementa los costos laborales de LyFC y agudiza la situación financiera de esta empresa eléctrica, que es la más improductiva del mundo.

