



Telcel, ganador absoluto en portabilidad

Ahora sí que nadie sabe para quién trabaja, porque después de presionar a las autoridades para que aceleraran la portabilidad numérica, ahora resulta que la gran ganadora es Telcel

Las cifras hablan por sí mismas, y al cierre de febrero, el ganador absoluto en la portabilidad numérica inició el año pasado, ya que obtuvo 63 mil 90 nuevos clientes, mientras que Telefónica perdió 55 mil 85; Iusacell mil 504 y Unefon 6 mil 633.

Sin embargo, la portabilidad no es un tema que preocupe a ninguna empresa, porque estamos hablando de menos de 1% del total de usuarios en telefonía móvil en un mercado de 70 millones.

Al respecto, **Carlos García Moreno**, director financiero de América Móvil, explica que una de las razones que explican el éxito de Telcel en la portabilidad es, por un lado, el servicio con la más amplia red de oficinas de atención al público, la mayor cobertura y la expansión de los servicios de 3G, que facilitan el acceso a internet y la transmisión de datos que cada día cobra más fuerza. Reconoce también que un factor que explica que sea tan bajo el número de usuarios que desea portar su número a otra emisora es que se trata de una industria muy joven, ya que el desarrollo de la telefonía móvil en México realmente se inició con las tarjetas de prepago —un concepto original de Telcel— y se detonó con las tarjetas de prepago que permitieron realmente masificar la telefonía móvil.

García Moreno ratifica que Telcel invertirá este año 800 millones de dólares y está lista para participar en la licitación de espectro para mantener sus planes de expansión, y a pesar de la contracción económica, espera superar este año los ingresos de 135 mil millones de pesos registrados en 2008.

En cuanto al tema clave para el sector, que es el amparo que todas las móviles presentaron en contra de la resolución de la SCT que a solicitud de Axtel bajó las tarifas de interconexión de fija a móvil de 1.09 a 55 centavos, **García Moreno** señaló que se trata de una medida que sólo favorece a Axtel, porque no bajan las tarifas al público y que de perder el amparo se frenarían las inversiones del sector.

**CORRESPONSALES BANCARIOS:
SIGUE POLEMICA**

Aunque el tema de Banamex acapara la atención de medios y legisladores, no hay que olvidar que estas semanas la Cámara de Diputados definirá si se fijará o no un límite de 25% a la captación que podrán realizar los bancos a través de corresponsales.



En declaraciones publicadas por el *Financial Times*, **Luis Niño de Rivera**, presidente de Azteca, reconoce que no se trata de abrir nuevas cuentas a mexicanos de bajos ingresos, sino de no permitir la participación del nuevo jugador Banco Wal-Mart.

La postura de las autoridades es precisamente que el limitar la captación a 25% frenará el proceso de bancarización, que fue el objetivo primordial de autorizar a los bancos ligados a tiendas comerciales como son los casos no sólo de Wal-Mart, que para Azteca es el enemigo a vencer, sino de Coppel y Banco Amigo de Chedraui, que enfrentan ya severos problemas por el crecimiento de su cartera vencida en consumo.

La entrevista de **Niño de Rivera** al *Financial Times* se realizó antes de que tome posesión como vicepresidente de la AMB, representando a los bancos nacionales, entre ellos a su enemigo Wal-Mart. Es de esperar que **Niño de Rivera** se abstenga a partir del 20 de marzo de hacer este tipo de declaraciones, porque deberá ser neutral. ¿O no?

METROFINANCIERA, ¿PUNTA DEL ICEBERG?

La gran preocupación sobre la crítica situación que enfrenta la sofom hipotecaria Metrofinanciera no es sólo si la empresa podrá salir adelante o no, sino si se trata de la punta del iceberg y no se generará una cadena de defaults en este sector por los problemas de fondeo, la contracción crediticia y la creciente cartera vencida.

Los problemas de Metrofinanciera derivan no sólo de la crisis económica sino del desvío de la cobranza de los créditos puente bursatilizados por

Continúa en siguiente hoja



Fecha 06.03.2009	Sección Finanzas	Página 6
----------------------------	----------------------------	--------------------

un monto superior a los 5 mil millones de pesos que debieron ingresos al fideicomiso de bursatilización, lo que generó que Moody's bajara las calificaciones de la empresa aC. Aun con una reestructura de su deuda, se anticipan pérdidas para todos los acreedores, porque sus activos no cubren sus pasivos y la cartera vencida se elevó ya a 16.1%.

La Sociedad Hipotecaria Federal que encabeza **Javier Gavito** está monitoreando la salud financiera de las sofoles y tiene programas de apoyo al fondeo; sin embargo, es preocupante el crecimiento de la cartera vencida en el sector, porque si la crisis se agudiza en México, habrá más riesgos de default.