

CORPORATIVO

Rogelio Varela

Ixe mantendrá abierta llave del crédito

Entre las entidades bancarias que sin alejarse de su perfil conservador ampliarán su derrama de crédito este año, anote a Ixe.



Enrique Castillo.



Fernando Chico Pardo.



Ricardo Salinas Pliego.

Ya le había comentado que una de las entidades que ha ampliado de forma significativa su presencia en el mercado financiero es Ixe, que tiene como dirigente a **Enrique Castillo Sánchez Mejorada**, quien ha dejado la batuta de su negocio bancario a **Javier de la Calle**.

Este grupo financiero es el único en el mercado que opera por medio de dos marcas, Banco Ixe y Banco de Uno, y si bien todavía la Comisión Nacional Bancaria y de Valores (CNBV), que preside **Guillermo Babatz**, no ha entregado sus cifras definitivas al cierre de 2008, todo apunta a que habrá concluido con un índice de capitalización de 18 por ciento, que rebasa con

mucho el requerimiento mínimo fijado por la autoridad, que se ubica en 12 por ciento.

Y es precisamente a partir de esa capitalización que tanto Ixe como Banco de Uno estarán muy activos en el mercado, pero además aprovechando otras fortalezas.

En el caso de Banco Ixe le puedo decir que ha tenido una rápida expansión en los últimos años, ya que en 2004 sólo contaba con 25 sucursales y al cierre de 2008 reportó 128.

Una de las características de ese banco por el perfil de clientes que tiene es que su posición pasiva es sensiblemente mayor a los créditos colocados, lo que le otorga



Continúa en siguiente hoja

Fecha 09.02.2009	Sección Negocios	Página 22
----------------------------	----------------------------	---------------------

una captación a muy buenos costos y estable que no lo obliga a ir, como otras instituciones; a acudir al mercado interbancario, de hecho Ixe es un banco que le presta a otros bancos, lo que en la coyuntura actual es oro molido para una gestión sana.

Por lo que toca a Banco de Uno, terminó el año con 12 sucursales, y por tratarse de una entidad dirigida a la clase media se advierte todavía como una firma que habrá de crecer fuerte en ese rubro en los próximos años, al grado que le puedo

decir que el plan de negocios es que en cosa de siete años tenga 500 sucursales con-

tra 350 que podría llegar a alcanzar Banco Ixe.

Tal expectativa de crecimiento sólo se puede dar con un balance sólido donde ambos bancos, como le digo, no tienen problemas de liquidez, pero sobre todo gozan de capital suficiente para poder expandir su posición activa en función de que reportan como una sola entidad de acuerdo al esquema autorizado por la CNBV el año pasado.

Ixe a la fecha tiene 126 mil clientes que están en el segmento A y B, mientras que Banco de Uno, por ser de nueva creación, tiene dos mil 500 clientes, y en el caso de la primera entidad y resultado de su mayor presencia en varias plazas, su crecimiento fue de 44 por ciento.

Un aspecto que también refleja la gestión de Ixe es que su cartera el año pasado creció 28 por ciento, básicamente por su presencia entre empresas Pymes, con un nivel de morosidad o cartera vencida promedio que alcanzó apenas 1.25 por ciento que ya quisieran otros bancos.

En cuanto al mercado de tarjetas de crédito que, usted sabe, ha sido foco de

atención de los analistas, la morosidad de Ixe llegó a 4.3 por ciento, que está entre las más bajas del sistema, pues sólo como referencia baste decir que el nivel de morosidad promedio en el llamado dinero de plástico alcanza 10 por ciento, pero existen varios bancos que han visto subir ese indicador a niveles de 15 por ciento, lo que explica su necesidad de tener que refinanciar sus préstamos a tasas y plazos más largos.

El caso es que aunque no se soslaya que será un año complicado para el negocio bancario, existe un grupo de entidades que podrán seguir ampliando el tamaño de sus carteras con todo y la crisis, lo que viene a ser una buena noticia para la economía si considera que para no ir más lejos, en Estados Unidos difícilmente los bancos estarán en condiciones de volver a prestar en el corto plazo.

Banco Ixe habría concluido 2008 con una capitalización de

18
POR CIENTO
que lo coloca entre las mejores entidades del sistema Gas Padilla incumple los requerimientos de Sener para poner una planta de almacenamiento de gas LP al norte de la capital

Fecha 09.02.2009	Sección Negocios	Página 22
----------------------------	----------------------------	---------------------

La ruta del dinero...

Irregularidades de Gas Padilla

Ya le había comentado del interés de Gas Padilla por poner otra gasera al norte de la capital, lo que ha despertado el rechazo de los habitantes de varias colonias por el riesgo que ese negocio puede originar a la seguridad pública. Bueno, amén de la falta de un estudio de impacto ambiental, ha trascendido que la gasera propiedad de **Carlos Peralta Quintero y Andrés Tort Rivera** no cuenta con los permisos del gobierno del Distrito Federal para poner una megaplanta de almacenamiento y distribución de gas LP como la que se está construyendo. Y es que los diferentes permisos que han exhibido a los colonos discrepan en cuanto a las características de esa gasera, ya que en algunos documentos se habla de una estación de gas carburante, y en otros se menciona una estación de comercialización de combustible con oficinas. El caso es que de acuerdo a los expertos, el predio donde se busca poner ese negocio tiene una superficie insuficiente para alojar con seguridad los tanques de almacenamiento, ya que en cinco mil metros cuadrados es imposible mantener la distancia de cien metros entre un tanque y otro que marcan las normas de la Secretaría de Energía, de ahí que se pida la intervención del jefe de Gobierno, Marcelo Ebrard Casaubón, ya que el delegado en Gustavo A. Madero no ha querido hacer valer la regulación vigente aun cuando esté en riesgo la seguridad de la población.

Foro aeroportuario en Cancún

Por segundo año consecutivo se llevará a cabo en Cancún el acto más importante para el desarrollo de nuevas rutas aéreas comerciales en el continente americano. Me refiero a Routes Americas 2009, que tendrá verificativo del 15 al 17 de febrero, y que congregará a lo más granado del negocio aeroportuario de América del Norte, América Central, América del Sur y el Caribe con líneas aéreas de todo el mundo, que buscan volar hacia nuestras ciudades. Este foro no sólo ofrece la oportunidad de posicionar los aeropuertos de gran calidad que existen en México, sino que también reafirma a Cancún y a la Riviera Maya como destinos internacionales. De igual manera mostrará el potencial de la región y recalcará el compromiso de Asur, que comanda **Fernando Chico Pardo**, con el desarrollo económico del sureste mexicano, entre los principales tomadores de decisión del mercado de aviación de Norteamérica, que es el más grande del mundo. Routes Americas 2009 pretende superar el número de participan-

tes del año pasado, pues hasta el momento se han registrado más de 250 delegados, representando a más de 45 aerolíneas y 75 aeropuertos provenientes de Europa, Asia y América.

GM y FAW inician pláticas

La nota es que el gigante automotor estadounidense General Motors (GM) está en conversaciones preliminares para asociarse con el fabricante chino First Automotive Works (FAW), lo que lo podría convertir en su segundo socio en China. Como sabe, FAW es socio de Grupo Salinas, de **Ricardo Salinas Pliego**, para poner una planta en México, concretamente en el estado de Michoacán, y de llegar a buen puerto las conversaciones entre GM y FAW, el naciente negocio del empresario mexicano tomaría otras perspectivas. Y es que aunque la idea es fortalecer las operaciones en Asia, el hecho de que FAW sea aliado de la armadora más grande del mundo habla de la tecnología y presencia que podrían alcanzar los vehículos chinos en muy poco tiempo.

ProLogis mira hacia Tamaulipas

Aunque la recesión afectará al sector de manufacturas, algunas empresa como ProLogis consideran que se trata de un bache que no frenará sus planes de negocio en nuestro país. Por lo pronto, el operador de parques industriales más importante del mundo acaba de cerrar importantes transacciones en Reynosa, Tamaulipas, para arrendar naves industriales —con más de 16 mil metros cuadrados de construcción— a productores estadounidenses de autopartes. Con estos acuerdos, ProLogis llega al 92 por ciento de propiedades arrendadas en ese mercado, y consolida su presencia como operador y propietario de instalaciones industriales en la frontera norte. ☒