

“Antes de 2006 no había interés político por combustibles alternos”.

Oliver Probst,
experto en biocombustibles, ITESM Monterrey.

EL REY DEL ACEITE

Ek Ambiental recolecta aceite usado en talleres mecánicos de seis ciudades.

Hace 17 años, el primer negocio medioambiental de Javier Guerra Cisneros quebró. Era una recicladora de desechos químicos, pero la industria estaba acostumbrada a arrojar sus residuos al drenaje y no iba a cambiar. “El éxito es el fracaso superado con perseverancia”, dice Guerra, que ahora dirige Mex Ambiental, que recicla aceite usado.

En México, sólo se reciclan 90 millones de los 350 millones de litros de aceite de desecho, explica Guerra, quien vio un nicho en los pequeños talleres que lo arrojan a las coladeras. Los aceites son peligrosos, pueden ser explosivos, dice Jorge Monreal, directivo del SIAPA, el organismo de agua de Guadalajara. “Se incrustan en las paredes del drenaje, reducen su diámetro y desajustan el tratamiento de aguas”, añade Arturo Correa, subdirector de Calidad del Agua del

gobierno del DF. Guerra y sus tres socios encontraron un modelo para atender a este mercado pulverizado —más de 200,000 talleres— y hacer que la recolección fuera negocio. Un taller genera entre 1,500 y 3,000 litros al mes. La filial Ek Ambiental les compra el lubricante a 2 pesos el litro y lo revende a recicladores. Además, les renta una máquina que les facilita limpiar los motores, lo que completa el negocio. “Es un servicio que brinda un beneficio de operación; la mejora ambiental se da por añadidura”, dice Guerra, que ya atiende a 6,000 talleres en el DF, Guadalajara, Monterrey, Tijuana, Torreón y Veracruz y que factura 10 MDD. Tiene financiamiento para crecer 350% su capacidad en 2009 y llegar a 40 millones de litros. Su meta en cinco años es alcanzar los 150, y convertirse en reciclador.

VERÓNICA GARCÍA DE LEÓN



LA CLAVE. Javier Guerra encontró la forma de hacer negocio con el aceite de 6,000 talleres mecánicos.

GILBERTO CONTRERAS

