

CORPORATIVO

■ Rogelio Varela

Irregularidades en compras del IMSS

Pese a que se ha insistido en transparentar las licitaciones del sector público, las irregularidades persisten.



Juan Molinar Horcasitas.



Fidel Herrera Beltrán.



Juan Carlos Cortés.

Sin duda el mayor comprador de bienes y servicios en el sector salud es el Instituto Mexicano del Seguro Social (IMSS), una institución que sólo en un día realiza 415 mil consultas, completa tres mil 900 procedimientos quirúrgicos y atiende casi mil 500 partos, entre otros muchos servicios.

Sobra decir que la situación financiera de la entidad al frente de Juan Molinar Horcasitas es uno de los grandes retos del gobierno en función de la demanda de servicios en enfermedades crónicas degenerativas,

pero donde la problemática se agrava al demostrarse que no siempre se gasta bien.

Una de las prioridades de la gestión de Molinar Horcasitas ha sido llevar a hospita-

les y clínicas del IMSS mejores tecnologías, lo que ha atraído el interés de varios grupos internacionales, además del desarrollo de empresas nacionales interesadas en llevar a un sector que por el crecimiento propio de la población elevará su demanda de servicios, pero que en la presente coyuntura de crisis económica tendrá una presión tremenda.

Pues bien, le comento que desde hace meses el IMSS, por medio de su Dirección de Administración y Evaluación de Delegaciones Unidad de Administración, lanzó una li-

citación para la adjudicación del Servicio Integral de Hemodiálisis Subrogada a escala nacional y cuya licitación fue ganada por Cuidados Integrales del Paciente Renal y Corphomed, SA de CV, empresas que apa-



rentemente pertenecen a un mismo grupo.

El caso es que existen versiones de que detrás de esa licitación está un ejecutivo que antes se desempeñó como funcionario del mismo IMSS, cuando ese instituto adjudicara en el pasado servicios del mismo tipo a favor de la empresa Qualysis, que por cierto terminó saliendo por irregularidades e incumplimientos.

Le comento que a días de haberse dado el fallo a favor de los grupos mencionados, ya se han presentado varias inconformidades que lleva-

rían al IMSS a declinar su decisión en función del mandato de la Secretaría de la Función Pública que comanda **Salvador Vega**

Casillas, y con ello dar por cancelada la licitación.

Las irregularidades en la adjudicación donde los directivos del IMSS dieron clara muestra de inexperiencia, avalaron la designación de los grupos ganadores pasando por alto la evaluación de la capacidad de ofrecer servicios a escala nacional; además de que a pesar de haber sido solicitado por los participantes, se hizo caso omiso a la solicitud de hacer una relación contractual comercial con el fabricante de los insumos incluidos en el servicio, lo que genera, en-

tre otras cosas, que no se garantice la capacidad para ofrecer los servicios en todo el país, y por supuesto mantener estándares mínimos de servicio, poniendo con ello en riesgo

el mantenimiento de un equipo que es clave en enfermedades crónicas como la diabetes, que tiene una elevada demanda en las clínicas del IMSS.

Y es que en el caso de la hemodiálisis subrogada asciende a más de nueve mil pacientes por año con la toma y evaluación de más de un millón 400 mil estudios anuales.

Como sabe, éstos son análisis obligados básicamente para las personas que sufren disfunción renal a raíz de la diabetes, y que el atraso y cancelación de di-

chos servicios por inexperiencia o falta de capacidad por parte del proveedor afectarían seriamente la vida de miles de pacientes.

Los inconformes en la licitación que le comento expresaron detalladamente las

irregularidades donde de entrada se aprueba un contrato superior a los mil 400 millones de pesos, tomando en cuenta descuentos económicos que aportaron los ganadores, pero haciendo a un lado elementos que garanticen la viabilidad en los servicios, como si fuera de mayor importancia el pagar barato sin ponderar calidad y disponibilidad en servicios claves para la salud de los derechohabientes.

En fin, el caso es que ya procedió la inconformidad, y

en estos días podría darse por cancelada la licitación con la apertura de nuevas bases en las que se espera las reglas sean más transparentes.

Questionan validez de una licitación del IMSS para ofrecer hemodiálisis que alcanza

mil
400 mdp

Geo y Allianz Fónдика crean esquema de ahorro para constituir enganches para la compra de casas

Viñetas: Ezquerro

La ruta del dinero...

FHB, por destrabar inversiones

Ya que hablamos de licitaciones, le comento que este fin de semana al reunirse con integrantes de la Federación Auténtica de Trabajadores del Estado de Veracruz (FATEV), quienes celebran el décimo aniversario de su fundación, **Fidel Herrera Beltrán** convocó de manera respetuosa al gobierno federal para poner en marcha un programa de estímulo a la inversión pública que atraiga y arrope la inversión de particulares. La idea del gobernador de Veracruz es que haya medidas concretas de desregulación y simplificación en los contratos de obra pública en un año complicado como será 2009 en lo económico. Y bueno, ya encarrerado consideró que se debe buscar en el ámbito de la legislación de cada entidad modificar las leyes de obras públicas, las de adquisiciones y las de carácter patrimonial para agilizar el desarrollo de varias obras que se han quedado en el tintero en los primeros dos años del sexenio de **Felipe Calderón Hinojosa**.

CNA se opone a eliminar aranceles

Le comentaba que en el sector privado existe molestia por la baja en aranceles que sufrirán varias industrias. Bueno, pues entre los inconformes anote al Consejo Nacional Agropecuario que preside **Juan Carlos Cortés**, que de plano se opone a la eliminación unilateral de aranceles a 24 tipos de aceites de oleaginosas crudos y refinados, en virtud de que la medida afectará la producción de oleaginosas de más de 250 mil hectáreas de cultivo en el país, incluyendo más de 40 mil hectáreas en entidades del sureste, actividades productivas que van a desaparecer, con la consecuente pérdida de empleos que generan. Y es que la medida de la Secretaría de Economía, al mando de **Gerardo Ruiz Mateos**, contraviene las recomendaciones de especialistas de organismos internacionales en el sentido de impulsar la producción interna de alimentos. Cómo estarán las cosas que incluso el presidente del CNA ventiló que el gobierno en ningún momento consultó a los productores de oleaginosas para evaluar conjuntamente los efectos de tal medida.

Certifican a AON Benfield México

Una de las empresas del negocio de reaseguro que sigue creciendo es AON Corporation, que al celebrar medio siglo de operaciones acaba de formalizar la compra de Benfield Group, que es el tercer corredor de reaseguro más grande del mundo, por lo que a través de su filial Aon Re Global conforma el grupo AON Benfield. Pues bien, la firma que tiene aquí como responsable a **Juan Carlos Sánchez Acevedo**, quien por cierto también se desempeña como director general para Centroamérica y Panamá, acaba de recibir de la firma Det Norske Veritas el Certificado ISO 9001:2000. Fijese que AON Benfield es una de las pocas empresas en el mundo que logran certificar todos sus procesos, lo que resalta el liderazgo que tiene en la industria y corrobora la experiencia y reconocimiento que tiene **Sánchez Acevedo**. Desde su fundación AON Benfield ha estado acostumbrada a competir en un entorno global, ya que el reaseguro en esencia es internacional, y ahora bajo un sistema de Gestión de Calidad está ofreciendo mayor respaldo a sus clientes no sólo en soluciones y servicios de cotización de contratos facultativos de reaseguro, también en retrocesiones, asesoría en la administración de riesgos, servicios de ingeniería y servicios actuariales, entre otros.

Geo y Allianz Fondika alcanzan acuerdo

Ante el bajón que se espera tendrá la construcción de vivienda el próximo año, Corporación Geo, de **Luis Orvañanos Lascuráin**, y Allianz Fondika alcanzaron un acuerdo para lanzar un plan con el que buscan que las personas asalariadas y no asalariadas ahorren para que puedan ser sujetas de créditos hipotecarios. El esquema se llama Geo Fácil y la idea es apoyar la constitución de enganches para la compra de casas. El monto ahorrado gozará además de un buen rendimiento que le proporcionará Allianz Fondika, que es líder en el negocio de fondos de inversión es pesos y monedas duras. ☒

rvarela@elfinanciero.com.mx