

CORPORATIVO

Rogelio Varela



Héctor Slim Seade.



Andrés Conesa.



Hans-Joachim Kohlsdorf.

México perdería 400 mdd con consolidación de ASL

La consolidación de las Áreas de Servicio Local (ASL) podría borrar de golpe ingresos para México por más de 400 millones de dólares.

Como es público, en estas semanas un nuevo campo de batalla en el sector de telecomunicaciones se ha dado en la llamada consolidación de ASL que, por cierto, sigue en veranos en tribunales.

Y es que pese a que políticamente se ha mencionado que la decisión de la Comisión Federal de Telecomunicaciones (Cofetel), al frente de **Héctor Osuna**, habrá de reducir el gasto en llamadas de larga distancia en zonas rurales, lo cierto es que los ganones con esa medida serán las telefónicas extranjeras que hasta hace poco tenían como deporte favorito el *by pass*, es decir, tomar tráfico de larga distancia vía el envío de voz por Internet.

Estamos hablando de la

consolidación de 70 ASL donde se ha dicho hasta la saciedad por parte de la Subsecretaría de Comunicaciones, al frente de **Purificación Carpinteyro**, que habrá de favorecer las comunicaciones entre ciudades satélites a las capitales de varios estados, pero que en realidad eliminarán cargos por el uso de la red de Telmex que deben cubrir otros operadores, o lo que sería equivalente a que una autopista de cuota de Capufe o de alguna empresa privada fuese utilizada sin el pago del peaje respectivo.

Un ejemplo: de darse la consolidación de ASL entre la capital de Oaxaca y el municipio de Huajuapán de León, que ni de lejos se puede decir que sean poblaciones cercanas pues tienen una distancia



Continúa en siguiente hoja

mayor a cien kilómetros, dejaría de cobrarse larga distancia nacional por un tráfico de 552 mil minutos, pero al mismo tiempo las empresas foráneas verían reducidos a costos ínfimos el pago por interconexión por más de siete millones de minutos de larga distancia internacional por llamadas provenientes de Estados Unidos.

Ejemplos como éstos se darían en muchos beneficios, y le puedo decir que el reacomodo de las ASL se explica por las presiones de empresas del exterior que han sido sorprendidas en los abusos del llamado *by pass* por parte

de Telmex, y que se niegan a pagar por infraestructura que no les es propia, simplemente porque no han invertido nada en telefonía rural.

Desde su privatización Telmex, que dirige **Héctor Slim Seade**, ha invertido la friolera de 30 mil millones de dólares, de los cuales 25 por ciento se ha dirigido a telefonía rural, y la pregunta es cuánto han invertido otras empresas en el marco de la apertura de larga distancia.

Y es que mucho de lo que se disputa con la consolidación de las ASL viene precisamente de las negociaciones que en el pasado tuvo Telmex con otros *carriers* que apostaron por las poblaciones grandes y dejaron a un lado la telefonía rural cuando no vislumbraron que

mucho del tráfico de larga distancia internacional se da entre ciudades estadounidenses con pequeñas poblaciones de nuestro país.

Cómo estarán las cosas que algunas empresas han querido llevar sus argumentos a la propia Secretaría de la Función Pública, de **Salvador Vega Casillas**, cuando existe una suspensión a favor de Telmex que incluso ha sido avalada por la propia Secretaría de Comunicaciones y Transportes.

Como le digo, la intención es la reducción de los destinos de larga distancia, y si bien se ha mencionado políticamente que el afectado es el usuario, tampoco se debe dejar a un lado que de reducirse los cargos por interconexión el país dejaría de percibir cuantiosos recursos.

Como sabe, Cofetel resolvió que las empresas de telecomunicaciones se interconecten en aquellas Áreas de Servicio Local con infraestructura de conmutación para originar o terminar llamadas en las ASL, donde actualmente Telmex es el único operador con una tarifa de sólo 0.80 dólares, además de que eliminó los cargos que se realizaban entre operadores por concepto de intentos de llamadas no completadas, pero la medida ha sido congelada de momento por la propia

SCT en el marco de sus atribuciones.

México podría perder más de

400

Mdd de borrarse los beneficios en 2009 de la reventa en el mercado de LD internacional

Software

HIR Pyme, de la mano de Nafin y el fondo Prosoft, ampliará su presencia entre desarrolladoras de software

Víñetas: Ezquerro

Fecha 24.11.2008	Sección Negocios	Página 34
----------------------------	----------------------------	---------------------

La ruta del dinero...

Aeroméxico y ASSA, diálogo

Aeroméxico, que dirige **Andrés Conesa Labastida**, y la Asociación Sindical de Sobrecargos de Aviación (ASSA), que lidera **Lizette Clavel**, siguen dialogando para tratar de llegar a un acuerdo en los próximos días y se adelanta que esta semana que inicia las cosas podrían llegar a buen puerto en beneficio de la planta laboral y la viabilidad de esa línea aérea. Si la administración logra el apoyo de los sobrecargos hay muchas posibilidades de que Aeroméxico avance con paso firme para enderezar su balance, ya que se tiene un acuerdo de pilotos, otro con personal de tierra y comienzan a ceder los precios de los combustibles. Sin embargo, si no se logra una negociación con sobrecargos, la firma del caballero águila corre peligro y se menciona que todo quedaría en manos de los jueces, ya que sigue pendiente un conflicto de naturaleza económica como parte de la revisión al contrato colectivo.

HIR Pyme precalificará créditos

El miércoles el Fondo Prosoft de la Secretaría de Economía, al frente de **Gerardo Ruiz Mateos**; Nafin, de **Mario Laborín Gómez**, y HIR Pyme, que tiene como director a **Carlos Fuentevilla**, se reunirán con más de mil empresas desarrolladoras de software. La idea es amarrar financiamiento en un sector que crece más rápido que el promedio de la economía y que ya representa más de mil 500 millones de dólares anuales en ventas, además de que es altamente generador de empleo y divisas para el país. El acto lleva el nombre Perspectivas y Oportunidades de Financiamiento para el Desarrollo del Sector TI y se llevará a cabo desde muy temprano en el Centro de Exposiciones del World Trade Center (WTC) ciudad de México. La idea es que en ese encuentro micro, pequeñas y medianas empresas logren precalificar sus solicitudes de crédito con financiamientos que van de 300 mil hasta tres millones 500 mil pesos, y plazos hasta de 36 meses para capital de trabajo y 40 meses para equipamiento. La intención es que durante el acto HIR Pyme logre precalificar a más de cien empresas.

Hoteleros de Jalisco ganan

En la última semana los municipios de Guadalajara, que administra **Alfonso Petersen Farah**, y Zapopan, que gobierna **Juan Sánchez Aldana**, obtuvieron una derrama económica de más de dos mil millones de pesos en materia turística. Y es que la ocupación hotelera en ambos municipios alcanzó hasta un 90 por ciento, debido a que en los últimos días se realizaron en estos municipios la Expo Transporte ANPACT; el torneo Invitation, organizado por **Lorena Ochoa**; y el 27 Torneo de la Amistad, auspiciado por los Legionarios de Cristo. Esos acontecimientos en su conjunto atrajeron a más de 50 mil personas de diversos lugares del país. Por lo pronto, la Asociación de Hoteles de Jalisco, que lleva **Benito Fong**, estima que en comparación con 2007 la asistencia aumentó 10 por ciento, lo que ayudó a obtener mayores ganancias para la llamada industria sin chimeneas.

Siemens tendrá nueva planta

Con pedidos que rebasan los 93 mil 495 millones de euros para 2009, lo que representa un alza de 11 por ciento respecto del ejercicio anterior, Siemens AG, el gigante global de ingeniería, auguró que pese al panorama económico mundial mantendrá su dinamismo. Lo anterior fue informado por **Peter Löscher**, presidente y CEO mundial de Siemens, en una carta enviada al director general de Siemens México, **Hans-Joachim Kohlsdorf**, a quien felicitó por su gestión. En este sentido, Kohlsdorf adelantó que la empresa germana abrirá en los primeros meses del próximo año su planta número 14 en México, la cual estará en Querétaro y tendrá como foco a la industria eléctrica en el marco del NAFTA. Siemens a escala global ha logrado un repunte de 7 por ciento en sus ventas este año, y ha dicho que si bien habrá un declive en la demanda en los mercados industrializados, las economías emergentes, como China, la India, Brasil, Rusia y Oriente Medio siguen creciendo y ofrecen buenas oportunidades para ganar cuotas de mercado. Y bueno, en el caso de México Siemens dice que se ve como otra de las naciones que podrán sortear una recesión mundial. ☐

rvarela@elfinanciero.com.mx