



Empresa

POR ALBERTO BARRANCO

albertobach@yahoo.com.mx barrancoalberto@prodigy.net.mx

TLCAN, al banquillo

Como en 1993, la victoria demócrata en la carrera hacia la Casa Blanca dejó mal parado al gobierno mexicano, quien le apostó a la contraparte. Como Carlos Salinas de Gortari, pues, Felipe Calderón perdió el volado

El primero le jugó a la reelección de su amigo George Bush padre; el segundo a una eventual victoria del republicano John McCain, pese a que las encuestas le eran adversas.

Y, como entonces, el fiel de la balanza lo inclinó la defensa del Tratado de Libre Comercio de América del Norte.

Como recordará usted, al fragor de la campaña del virtual presidente electo de Estados Unidos, Barack Obama, había hablado de renegociar los términos del acuerdo mercantil, aunque sin precisar los capítulos específicos.

La declaración encendió los *focos rojos* al interior del gobierno, anticipando una tormenta similar a la provocada al arribo del presidente Bill Clinton, quien planteó un conjunto de acuerdos paralelos o complementarios en materia laboral y del cuidado del medio ambiente.

Como usted sabe, el país se había negado insistentemente a tomar la iniciativa, pese a la presión de los productores, aduciendo que cambiar una coma implicaría que la contraparte se despachara con la cuchara grande.

Lo cierto, sin embargo, es que en este momento nuestro país negocia con Estados Unidos la exigencia, prevista en los acuerdos, de abrir la frontera a vehículos usados con antigüedad mayor a 10 años, a partir del primer día de 2009.

La postura de México plantea la imposición de reglas para evitar que nos caiga una catarata de chatarra con graves consecuencias para el medio ambiente. Dicho con todas las letras, que los automotores que no pueden circular en el país del norte tampoco lo hagan aquí, en un escenario en que desde 2005 la caravana ha sido interminable.

Como se recordará, el 22 de agosto de ese año el entonces presidente Vicente Fox emitió un decreto por el que se autorizó la regulación de los llamados autos *chocolate* y la importación de vehículos usados procedentes de Estados Unidos.

El flujo, desde entonces, ha sido de 3.1 millones de

vehículos... por más que el actual gobierno modificó tíbiamente las reglas.

El caso es que hasta hoy, a menos de 60 días de la caída de la guillotina, la Casa Blanca no ha dado señales de vida. Desde otro ángulo, a 15 años casi de entrar en escena el TLCAN no se ha logrado, en la contraparte, abrir la frontera al flujo de transporte de carga y pasajeros, en un escenario en que el "programa piloto" naufragó irremediabilmente. Más allá, México no ha logrado ubicar una rendija de reciprocidad en materia de telecomunicaciones. Mientras las firmas de allende el Bravo navegan libremente en el país, las nuestras tienen las puertas cerradas. Adicionalmente, tampoco se ha logrado que la Casa Blanca equilibre la competencia en materia de productos agrícolas, empezando por desmantelar los cuantiosos subsidios con que apoya a sus productores.

La competencia desigual ha dejado en ruinas al campo mexicano.

Se diría, pues, que de mantener la ruta de campaña Obama, nuestro país tendría una oportunidad de oro para ponerle los puntos a las fés, en un escenario en que todas las ventajas han sido para la contraparte.

Nuestro país, como recordará usted, adelantó la apertura en materia de productos financieros, permitiendo la competencia abierta de bancos estadounidenses y canadienses al 100% de capital.

Más allá, se anticipó la exigencia de considerar como contenido nacional los insumos procedentes de la región del TLCAN, lo que colocó en ventaja a los contratistas estadounidenses que le dan servicios a Pemex o a la Comisión Federal de Electricidad.

¿Se acabó el mundo con la revisión?

BALANCE GENERAL

Aunque en el panorama los bancos no han sufrido mayor afectación por la crisis, pese a que algunas empresas están eludiendo el pago de facturas por coberturas, lo cierto es que en los últimos seis meses se acumula una baja en la nómina conjunta de 9 mil trabajadores. De hecho, en la última semana salieron mil 500. La explicación es simple: Estamos en reestructuración.

La catarata mayor se da en Banamex, Banorte,

Continúa en siguiente hoja



Fecha 07.11.2008	Sección Finanzas	Página 6
----------------------------	----------------------------	--------------------

Bancomer y el HSBC.

SIEMPRE NO

Aplaudida en principio la gestión de la Secretaría de Economía para negociar con China un desmantelamiento gradual de las cuotas compensatorias impuestas a las exportaciones que llegan al país con precios inferiores al del mercado de origen o con apoyo de subsidios y subvenciones, ante la exigencia de la Organización Mundial de Comercio de desaparecerlas de golpe, ahora resulta que los industriales del calzado están planteando un recurso de revisión.

De acuerdo con lo previsto, durante lo que resta del año se aplicará una sobretasa, es decir, un arancel extraordinario, de 100% a los zapatos chinos, para modificarla a 70% de 2009 a 2011. Adicionalmente, se mantiene el impuesto de ingreso vigente de 35%. Sin embargo, la medida no afecta al calzado de protección y de trabajo, lo que provocó la ira de la industria.

El jaloneo será de antología.

CRECE COMER

A contrapelo de los problemas financieros que enfrenta, a cuya vera acumula dos solicitudes de concurso mercantil o procedimiento de quiebra ordenada, Comercial Mexicana abrió ayer una nueva megatienda en Ciudad Victoria, Tamaulipas. El establecimiento operará con la razón social Cotsco, en cuya sociedad participa la Comer con 50% del capital. Con ésta son ya 296 unidades con las que opera.

VENTA, NO PRÉSTAMO

Aunque en el papel el Banco Nacional de Comercio Exterior le prestó 100 millones de dólares al grupo Vitro para solventar sus pagos de deuda de corto plazo, en realidad se trató de un sofisticada operación financiera en la que la intermediaria de desarrollo le adelantó una parte de lo que obtendrá con la venta de algunos activos. Éstos se colocaron en un fideicomiso que actuó como garantía.

De acuerdo con lo previsto, la firma de la familia Sada González tiene un plazo de un año para ubicar la mejor coyuntura para realizar la enajenación.

GRUMA CRECE

Pese a los vientos adversos que soplan sobre la firma tras sus fallidas apuestas con derivados, el Grupo Maseca invirtió durante el tercer trimestre del año 477 millones de pesos en nueve plantas para producir tortillas. La compañía de Roberto González Barrera logró, pese a la crisis global, mantener ventas externas por mil 79 toneladas. Éstas representan 70% de sus ingresos.

HUYEN APOSTADORES

La razón de fondo del regreso, ayer, de la paridad peso-dólar a la banda de los 13 pesos apunta a la salida de capitales de los inversionistas que le habían apostado a la Bolsa Mexicana de Valores.

Se diría que se están atrincherando los recursos en Estados Unidos en espera del anuncio del programa anticíclico que planteará el virtual presidente electo, Barack Obama.

