

La Chequera

■ Sensibilidad ante la crisis

Alicia Salgado

Del 9 de octubre a la fecha, el Banco de México (Banxico), que gobierna **Guillermo Ortiz**, y la Secretaría de Hacienda y Crédito Público (SHCP), han realizado 19 acciones sucesivas que prácticamente han restablecido los canales de liquidez en el gran mercado de dinero en México, la última fue la decisión de apoyar la recompra gubernamental de 40 mil millones de bonos M a largo plazo.

Sólo que la liquidez no permean hacia el basamento del sistema, entre personas físicas y familias, en donde la contracción económica comienza a hacer estragos y se expresa en la contracción de sus flujos, y también en carteras vencidas, en donde las Sofol, Sofom, arrendadoras y factorajes pequeños están resintiendo que sus clientes se atrasen, no les paguen, y el problema de financiarse en un mercado que no es caro, simplemente no les llega a ellos la manguera.

Por eso nos llamó la atención y decidimos contarlo en esta última edición de La Chequera, que mientras los bancos elite están instalados en los *commodities*, resolviendo los problemas de los grandes clientes, no han observado a la base de sus millones de clientes. Caso contrario de los bancos pequeños y mexicanos.

Fíjese, Grupo Financiero Afirme, que preside **Julio Villarreal**, no sólo aprobó ayer en su sesión de consejo el nombramiento del exdirector de Banorte y banquero **Francisco González Martínez** como consejero delegado, el del extesorero de Nafin **José Luis Acuña** como director general adjunto de Mercados Financieros, y ratificó a **Jesús Antonio Ra-**

mírez como director general del grupo, sino que aprobó el plan de Apoyo a Clientes Afirme, como un Ade plus en avanzada.

Recuerdo que justamente fue **Francisco González**, al frente de Banorte, que para entonces había adquirido el grupo de accionistas encabezado por **Roberto González Barrera**, el primero en sacar el Ade plus, cuando el gobierno estaba integrando el Programa de Apoyo a Deudores (Ade) a finales

de 1995, acción que no sólo lo contuvo el daño estructural en este banco causado por la crisis, sino que propició que fuera la institución con menor cartera vencida, incluso cedida al Fobaproa.

El programa anticrisis de Afirme integrará una cartera de productos financieros para sus clientes personas físicas y pequeñas empresas que están al corriente en sus créditos, pero que ya están sintiendo la severa contracción en el crecimiento económico y, por ende, sus ingresos y capacidad de pago se han reducido.

Los programas buscan *blindar* la solvencia de sus acreditados y con ella la del banco, facilitando la ampliación de plazos, acompañados de programas para disminución de deuda, pues la intención de Villarreal, quien tiene experiencia como empresario en serio, es cuidar y apoyar al cliente de Afirme para que transite esta difícil coyuntura económica y financiera.

Fíjese, a sus deudores que tienen anualidades en crédito automotor, se las van a planchar para que no tengan la doble carga en diciembre. ¡Eso es sensibilidad!

De la cuenta corriente

Resulta que la empresa de **Lorenzo Zambrano** sigue sedienta de recursos y no sólo le bastaron los 500 millones de pesos que emitió en certificados bursátiles con la ayuda de Nacional Financiera, de **Mario Laborín**, pues continúa insistiendo en que Banobras, de **Alonso García Tamés**, le ayude con el esquema de arrendamiento de una parte de su maquinaria y equipo que en este espacio ya le habíamos adelantado.

Resulta que Banobras definitivamente ya dijo que no le entrará por la sencilla razón de que los activos que quedarían como aval del crédito ya están comprometidos con otro esquema de financiamiento, pero la novedad es que Banobras quiere transferirle el paquete GE Capital Leasing, que encabeza **Juan Luis Flores Flores**, donde el banco actuaría como aval en esta operación.

En el pleno de la Cofetel, que preside **Héctor Osuna**, y por unanimidad, se votó el miércoles por la noche la decisión de no retrasar hasta enero el calendario de consolidación de las Áreas de Servicio Local (ASL). Éste arranca mañana 1 de noviembre y concluye en seis meses, aunque los comisionados están conscientes de que se ten-



Fecha 31.10.2008	Sección Finanzas	Página 8
----------------------------	----------------------------	--------------------

drá que desarrollar a la brevedad posible una solución técnica obligatoria para todos los operadores de redes celulares y fijas, que permita la convivencia de los "NIR" (yo también hice cara de ¿what?!), que son el prefijo de tres dígitos que identifican la región origen del número celular.

Por cierto, nos comentaron que Héctor Osuna le pidió la renuncia a **Fernando Gay García**, director general de Supervisión (con más de 20 años en la chamba) por el oficio que le envió a Telmex, señalándole que la unión con MVS Alianza y Dish

violaría la condición 1.9 de su título de concesión, pues no puede explotar directa o indirectamente concesiones de televisión. ¿Lo corren porque se metió con el grandote o porque no le informó al pleno que hizo su chamba?

Hay ciclos que se cierran y éste es el caso. El escritor francés **Víctor Hugo** decía, atinadamente, que el futuro tiene muchos nombres. Para los débiles es lo inalcanzable. Para los temerosos, lo desconocido. Para los valientes es la oportunidad. Yo no encontré otras palabras más adecuadas para cerrar un ciclo en mi vida profesional en El Financiero, una institución periodística líder que me brindó la oportunidad de aprender y seguir aprendiendo, y que a lo largo de

tantos años fue mi segundo hogar por la calidez de todos los que apoyaron mi carrera y atendieron mis inquietudes. Gracias **Rogelio Cárdenas** que en paz descanse, gracias **Alejandro Ramos** por creer en mí, gracias **Pilar Estandía** por su decisión y valentía; gracias **Rogelio Cárdenas Estandía** por tu apoyo, gracias **Víctor Piz** por tu solidaridad profesional y gran amistad.

Nuevos derroteros se presentan en mi vida profesional, los asumo con valentía y con el entusiasmo de haber sido parte de un equipo tan profesional y apasionado por el quehacer periodístico. Muchas gracias a mi casa: EL FINANCIERO y hasta pronto. ☐

asalgado@elfinanciero.com.mx

*El programa anticrisis de
Afirme integrará una
cartera de productos
financieros para sus
clientes personas físicas y
pequeñas empresas que
están al corriente en sus
créditos, pero que ya están
sintiendo la severa
contracción en el
crecimiento económico
y, por ende, sus ingresos
y capacidad de pago
se han reducido*