

DARÍO CELIS
TIEMPO DE NEGOCIOS

dariocelis@aol.com



Busca Cofepris blindar operación en 2009 con presupuesto histórico

Nada, que una auténtica rebatida veremos en las próximas semanas por la autorización de presupuestos para el próximo año. Un caso que ejemplificará esa controversia es lo hay alrededor de la Cofepris.

Su presupuesto original promedio asignado en los últimos años han sido de apenas 50 millones de pesos, de los que 13 millones se destinan al pago del arrendamiento financiero de su edificio principal.

No obstante, la Comisión Federal de Protección contra Riesgos Sanitarios gasta en promedio al año 250 millones de pesos, los cuales se financian vía el cobro de derechos por los trámites que la institución realiza.

En adición a su gasto promedio anual, enfrenta presiones de gasto importantes para 2009 que se derivan del cumplimiento de dos mandatos legales: la renovación de registros sanitarios y la eliminación del requisito de planta.

Para cumplir el primero, en 2008 le fueron autorizadas 200 plazas para dictaminador-verificador con un salario mensual promedio de 20 mil pesos, que traen aparejado un gasto operativo calculado en 62 millones de pesos.

El punto es que esos gas-

tos asociados al desempeño de la instancia que preside **Miguel Ángel Toscano**, no se contemplaron en el Proyecto de Presupuesto de Egresos correspondiente al año entrante.

Por otra parte, para cumplir con los compromisos derivados de la eliminación del requisito de planta, la Cofepris estimó la necesidad de contar con 177 plazas adicionales, cuyo costo total ascendería a 183 millones de pesos.

De ese monto, y considerando que la entrada de medicamentos importados se hará de manera escalonada, se necesita para 2009 un monto de cuando menos 90 millones de pesos adicionales.

Si bien se considera un aumento en las tarifas de cobro de derechos para el próximo ejercicio, la capacidad de gestión de esa comisión se observa presionada para los primeros meses de 2009.

Y es que su gasto debe financiarse con sólo 50 millones de pesos, que es el presupuesto original asignado. Pero transcurren de 3 a 4 meses entre el momento en que se recauda el cobro de derechos y se ejercen.

Además, es importante destacar que los ingresos derivados del cobro de derechos no pueden ser usados para gasto en capítulo 1000, de ahí que se vayan a solicitar los 250 millones de pesos como gran total.

El objetivo sería *blindar* la operación de la institución para los primeros meses del año y minimizar el impacto que tiene el retraso en la autorización de los ingresos provenientes del cobro de derechos.

IMSS autosuficiente

La novedad es que el IMSS, que encabeza **Juan Molinar Horcasitas**, analiza la posibilidad de instalar su propia red de plantas de oxígeno medicinal en todas sus unidades médicas de primer, segundo y tercer nivel. Se trata de un proyecto que, tras el excesivo y constante incremento en los últimos años en el consumo y tarifas del oxígeno medicinal, ha cobrado fuerza también en el resto del sector salud. El análisis económico ya se concluyó y apunta a la racionalidad de implementarlo, pues se estima que la instalación de un esquema de tecnología de Sistemas de Absorción por Presión costaría unos 2 mil 500 millones de pesos, mientras que el consumo anual del insumo asciende a 900 millones de pesos. Es decir, se estaría en la posibilidad de recuperar la inversión en un lapso de tres años. A largo plazo, el costo del oxígeno se produciría a un costo de 5 a 6 veces menor con respecto a lo que hoy se paga por este servicio. Los principales proveedores son la mexicana **Infra**, de **Elmer Franco**, y la estadounidense **Praxair**,



Fecha 28.10.2008	Sección Dinero	Página 3
----------------------------	--------------------------	--------------------

que dirige **Murilo Melo**, quienes prácticamente operan como duopolio.

Repuve para nadie

Al final, la Secretaría de Seguridad Pública terminó declarando ayer desierta la licitación del Registro Público Vehicular. Con el ya infalible argumento de que ninguna de las cuatro ofertas fue solvente, a la dependencia de **Genaro García Luna** le tembló la mano designar a un ganador. No se descarta que esta misma semana se lance una segunda convocatoria para tratar de no dejar pasar más tiempo, aunque se cree que el proceso se retrasará cuando menos mes y medio. El fallo no gustó nada a Neology, de **Alejandro Burillo**, empresa que está verticalmente integrada en la solución. Según la convocante, tampoco Gull, de **Samuel Weinburg**; 3M, de **Guillermo Surraco**; y Silvaform, de **Jaime Silva**, cumplieron con los requisitos legales.

Axtel contra Telcel

Sobre el pleito de Axtel con Telefónica y Uefon-Iusacell por las tarifas de interconexión del sistema El que Llama Paga nacional, los de **Tomás Milmo Zambrano** también se ampararon contra la resolución de **Rafael del Villar**. El objetivo sería aprovechar la posición de afectado para *chicanear* el proce-

so. Axtel liquidó ya alrededor de 500 millones de dólares y ciertamente más de 80% fue para la que preside **Francisco Gil Díaz**. A la que no le pagó nada es a Telcel, de **Carlos Slim**. La nueva resolución invirtió los pagos, de tal suerte que ahora los fijos se quedan con 1.23 y los celulares con aproximadamente 40 centavos.

Gruma va al 2009

Por lo que hace a Gruma, de **Roberto González Barrera**, ya le referíamos que acogerse al Concurso Mercantil no es una opción que esté en la mesa de los acreedores, donde habrá que poner a Santander, de **Marcos Martínez**, y Banamex-Citi, de

Manuel Medina Mora, como los principales. La productora de tortillas tiene vencimientos en 2009, 2010 y 2011, y sigue negociando mejores condiciones para liquidar pasivos, que tan sólo por derivados reportaron 640 millones de dólares.

Aeroméxico rezaga

Aeroméxico se está manejando en los límites de pago con algunos proveedores como ASA, de **Gilberto López Meyer**; Asur, de **Fernando Chico Pardo**; OMA, que lleva **Rubén López**; y GAP, de **Eduardo Sánchez Navarro**. Ese rezago atípico ha implicado asumir un costo financiero alto, sin caer en *default*. Parece que al-

gunos accionistas de los que representa **José Luis Barraza** ya no quieren seguir inyectando dinero a la empresa dirigida por **Andrés Conesa**.

Volaris apuesta mal

Este jueves habrá consejo en Volaris, que dirige **Enrique Beltranena**. El tema principal es el impacto por la compra de coberturas. Se habla de pérdidas superiores a los 100 millones de dólares, pero no con derivados, como sucedió con Comercial Mexicana. Aquí hablamos de futuros en el precio de turbosina. La fallida apuesta de **Pedro Aspe** fue contratarlas a 100 dólares el barril de petróleo cuando andaba en 150. El punto es que hoy se ubica hasta en 65 dólares.

Proseguro cabildea

No hace mucho le referíamos el caso de Proseguro, una firma española de seguridad dedicada a la custodia y transporte de valores. A principios de año se metieron fuerte a Gruma tras descartar la compra de Serpaprosa precisamente por las restricciones que hay materia de inversión extranjera. Con todo, los hispanos no han cejado en su intento por ganar mercado aquí cabildeando fuerte contratos de BBVA-Bancomer de **Ignacio Deschamps** y Santander de **Marcos Martínez**.