

CAPITANES

ECONOMÍAS EMERGENTES... EN EU

¿Cree usted que los bajos salarios de los trabajadores de Asia son la amenaza para México? Pues vea usted las sorpresas que se lleva uno.

Recientemente, GE, de **Jeff Immelt**, decidió ampliar su capacidad de producción en Bloomington, Indiana, en lugar de traer esa producción de refrigeradores a México, como fue su plan inicial.

Invertirá allá 432 millones de dólares para que 200 nuevos trabajadores de GE Appliances fabriquen una nueva línea de refrigeradores eficientes en el uso de la **energía**. ¿Por qué allá? Van las razones.

En junio, la compañía y el sindicato International Brotherhood of Electrical Workers, que es algo así como la "hermandad de electricistas", llegaron a un acuerdo.

Los nuevos empleados serán contratados con un sueldo de 13 dólares por hora, además de recibir seguro médico.

Eso es poco frente a los actuales trabajadores de esa planta que mantendrán su sueldo de 24 dólares por hora, condicionado a un año de "congelamiento". Después llegarán a un nuevo acuerdo.

Además, el estado de Indiana le concedió a GE créditos fiscales por 2.25 millones de dólares contra el pago de impuestos y más dinero si cumple con la generación de empleos. Immelt advierte que si así se ponen las cosas, podría traer más empleos de vuelta a su país.

LA COMER, AL FIN

Aparentemente, la pesadilla de **Carlos González Zabalegui** está a punto de terminar.

Nos avisan que su empresa, Controladora Comercial Mexicana, concluirá pronto su proceso de reestructura financiera.

Ya presentó ante el Juzgado Sexto de Distrito en Materia Civil en el Distrito Federal el convenio de pago aprobado por el 100 por ciento de los acreedores reconocidos.

Para que luego los jueces no digan que no se puede, aquí hay una muestra del rápido final de un proceso de esos que luego se prolongan indebidamente.

Ya saldrá alguien a precisarlo, pero los tres meses que tardó La Comer en ponerse de acuerdo definitiva y legalmente con sus acreedores en este proceso concursal es un récord nacional.

Pesó también la participación de Bank of America Merrill Lynch como intermediario entre la empresa y sus acreedores.

Cerró la deuda en 19 mil millones de pesos, lo que significa

importantes quitas con los bancos, los tenedores de bonos y los productos derivados.

Otro éxito está en que La Comer mantuvo separada la operación de sus tiendas de su reorganización financiera.

Lo que viene debe ser la inversión y la apertura de tiendas, para lo que de algún lado deben salir recursos para competir con los poderosos competidores que tiene esta cadena.

POR LA RIVIERA

Saque una libreta y haga una quiniela. Van los postores que llegaron a la **recta final** para quedarse con la **concesión** del **Aeropuerto** de la Riviera Maya.

Empecemos con el infaltable **Fernando Chico Pardo**, presicapitán de Grupo Aeroportuario del Sureste.

Sorprenden los del Grupo Aeroportuario del Pacífico (GAP), quienes aún no arreglan sus conflictos internos, pero comandados por **Guillermo Díaz de Rivera**, van con Grupo México de **Germán Larrea** para hacer una propuesta, a pesar de que la empresa de Larrea abrió un pleito para aumentar su participación en GAP más allá de lo que los estatutos permiten.

El último consorcio entre los finalistas es la empresa Tradeco que va con Corp. America, operadora argentina de aeropuertos.

Ayer, la SCT, comandada por **Juan Molinar Horcasitas**, en-

tregó las constancias de registro a los consorcios que participarán en el proyecto.

Si todavía es tiempo, que alguien le recuerde a este funcionario que hay un **aeropuerto** ya **construido** en Yucatán, cerca de Chichén Itzá, que nadie usa.

¿No sería mejor construirle una **carretera** y ya? Es pregunta.

MÉTODO GURRÍA



Continúa en siguiente hoja

Si el País quiere generar empleos rápidamente, debe permitir que los trabajadores sean contratados por horas, semanas o meses, o el tiempo que el empleador necesite.

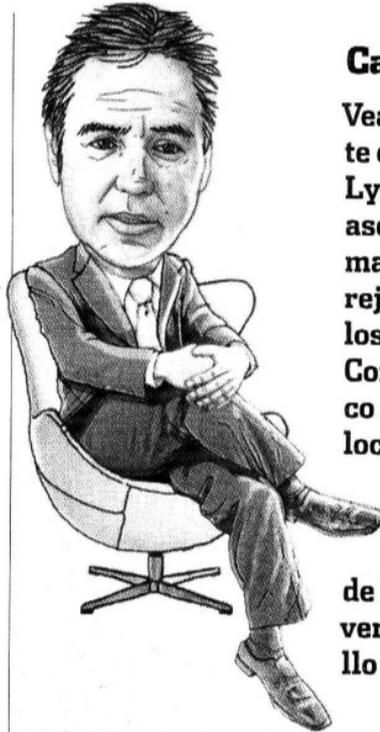
Eso dijo ayer **José Ángel Gurría**. Lo escucharon **Mario Sánchez**, presidente del Consejo Coordinador Empresarial; **Gerardo Gutiérrez Candiáni**, presidente de Coparmex, y el Secretario del Trabajo, **Javier**

Lozano Alarcón.

Gurría les dijo que México seguirá rezagándose si no hay cambios laborales.

Nos dicen que citó como ejemplo de flexibilización el caso de España.

Por ahí alguien levantó las cejas, por aquello de lo útil que hubiese sido mencionar otro ejemplo de país creador de empleos y no uno con 20 por ciento de desempleo.



Carlos Gutiérrez...

Vea en las que anda este ex ejecutivo de Merrill Lynch. Por su cuenta se asoció con Germán Ahumada, el de Ara, y en pareja se subirán al tren de los CKDEs esta semana. Conformaron en México Artha Capital, que colocará hoy bonos que le permitirán tomar prestados 2 mil 440 millones de pesos de las Afores, para invertirlos en el desarrollo de bienes raíces.

UN MERCADO EN ASCENSO

Mañana abre en Polanco, Saks Fifth Avenue, de Grupo Carso, bajo el control del recién casado **Carlos Slim Domit**.

La pregunta que salta es ¿quién compra hoy en Saks cuando el consumo interno anda de capa caída?

En Estados Unidos, esta firma cerró seis de sus tiendas Saks Fifth Avenue, sólo en lo que va del 2010.

La tienda mexicana se sumará a la que abrió el mismo Grupo Carso en Santa Fe, en noviembre del 2007.

Así, México tendrá dos almacenes de este tipo, que convocan al mercado de mayor poder adquisitivo.

El estancamiento del consumo, sin duda, no está en todas partes.

capitanes@reforma.com