

Fecha <b>31.08.2010</b>	Sección <b>Cartera</b>	Página <b>7</b>
----------------------------	---------------------------	--------------------

# Aerolíneas Ejecutivas ve oportunidad

**Bernardo Mendoza**

bernardo.mendoza@eluniversal.com.mx

La salida del mercado de Mexicana de Aviación abre el espacio para las aerolíneas privadas como Aerolíneas Ejecutivas, aseguró el director comercial de la firma, Jorge Garagarza.

La falta de rutas y frecuencias que deja la aerolínea comercial de operar en el espacio aéreo mexicano representan, una oportunidad para que los taxis aéreos capitalicen los destinos ejecutivos que quedan vacíos, estima.

“Al ser una empresa privada no competimos directamente con las firmas comerciales, aún así, si algún empresario o persona en particular desea viajar a lugares donde ya no existe esa ruta, estamos disponibles y listos para poder ofrecer ese servicio”, puntualizó el ejecutivo.

Cuentan con una flotilla de 21 aeronaves para viajar a cualquier destino del mundo; el 2009 fue

un año difícil, sin embargo, “para nosotros fue un año de oportunidad y de crecimiento, por eso seguimos empujando nuevos proyectos; invertimos 10 millones de dólares en las instalaciones de Toluca con el objetivo de implementar nuevas tecnologías y a su vez mejorar nuestra infraestructura. También estamos evaluando la inyección de capital para la **construcción** de hangares en la región del Bajío y el Sureste, con lo que aumentaría nuestra capacidad de operación en dos de las regiones con mayor demanda de servicios aéreos. Desde hace 12 años ofrecemos el programa MexJet, en donde las empresas o personas físicas compran paquetes de horas de vuelo a través de un contrato a 5 años, lo que permite tener la disponibilidad de vuelo a cualquier destino los 365 días del año”.

Agregó que en el tiempo que llevan con este servicio han operado más de 60 mil horas, con 45 mil aterrizajes y que han transportado alrededor de 100 mil pasajeros.



Página 1 de 1  
 \$ 7875.00  
 Tam: 105 cm2  
 HDOMINGUEZ