EL FINANCIERO

Fecha	Sección	Página
27.07.2018	Economía	PP-4

Perfilan México y EU cierre del TLCAN en 1 mes

AGOSTO. Lighthizer y Guajardo prevén que EPN lo firme con aviso a AMLO

México y EU ven posible concluir la renegociación del TLCAN en agosto.

Robert Lighthizer, representante comercial de EU, en una audiencia en el Senado dijo que las pláticas están en una fase final.

Explicó que hay dos condiciones para ello. La primera tiene que ver con que EU debe firmarlo bajo el TPA (Autoridad de Promoción Comercial), que establece que debe ser trilateral y que tiene 90 días para notificarlo. Estos tiempos deberán empatarse con la segunda condición, que debe quedar listo antes de que EPN deje la Presidencia el 1 de diciembre para que él lo firme "con el consentimiento del nuevo presidente electo".

Ildefonso Guajardo, titular de Economía, coincidió con Lighthizer en que lo ideal es que sea la actual administración y que con apoyo del gobierno de transición lo cierren.

—D. Blanco / D. Nava

"...esperamos sea la administración actual en relación con el gobierno de transición quien llegue a un acuerdo"

ILDEFONSO GUAJARDO
Secretario de Economía

Continúa en siguiente hoja

EL FINANCIERO

Fecha	Sección	Página
27.07.2018	Economía	PP-4

TLCAN 2.0 en agosto, estiman Guajardo y Lighthizer

En la primera reunión revisaron procesos y compromisos de los equipos

De llegar a un acuerdo aún se tienen 90 días para notificar al Congreso de EU

DANIEL BLANCO
dblanco@elfinanciero.com.mx

DIANA NAVA
dnava@elfinanciero.com.mx

Los encargados de la renegociación del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN), Ildefonso Guajardo, secretario de Economía de México, y Robert Lighthizer, representante Comercial de Estados Unidos, coincidieron en que es posible concluir el proceso en agosto.

"Lo que hemos comentado claramente es que la ventana de oportunidad, para que sea la administración actual en México, en relación con el gobierno de transición, quien llegue a un acuerdo, se abre en este momento y más o menos se cierra hasta fines de agosto. Esa es la expectativa que todos tenemos, comprometernos con un proceso que llegue a su conclusión", mencionó Guajardo a medios de comunicación en Washington.

En tanto, Lighthizer señaló que el presidente Enrique Peña Nieto podría ser quien firme el nuevo acuerdo antes del primero de diciembre.

"Si vamos a hacer que él lo firme (EPN), con el consentimiento, claro, del nuevo presidente electo (AMLO) y el presidente de Estados Unidos, y ojalá los canadienses, estás probablemente visualizando tener algún tipo de conclusión durante el curso de agosto. Y mi sensación es que ese no es un marco de tiempo irrazonable si todos quieren hacerlo", dijo en el marco de una audiencia en EU.

De acuerdo con Lighthizer, si el presidente Peña Nieto deja el puesto el 1 de diciembre y se cuentan 90 días previos, que es el periodo para notificar al Congreso bajo el Trade Promotion Agreement (Autoridad de Promoción Comercial), eso significaría que será en agosto cuando deba lograrse un acuerdo.

El principal objetivo de la visita de los negociadores mexicanos a Estados Unidos es acelerar la velocidad para llegar a un acuerdo en el TLCAN, aseguró Guajardo.

"Tenemos claramente el objetivo de apretarle un poco la velocidad a este proceso, con el fin de ver si podemos encontrar la pista de aterrizaje adecuada para lograr un buen acuerdo para todos los países de América del Norte", expuso.

Sobre el primer día de negociaciones, el secretario aseguró que sólo se discutieron algunos métodos y procesos y se revisaron los compromisos de los equipos en temas específicos.

ALINEADOS

Moisés Kalach, director del Consejo Consultivo Empresarial de Negociaciones Internacionales, coincidió en que existe oportunidad de que se le logre un acuerdo antes de que finalice agosto, para que el presidente Donald Trump lo firme en ese mes, antes de que concluya la administración de Peña Nieto. "Me parece que sí hay una ventana de oportunidad", respondió.

Él éxito de la actual reunión, explicó Kalach, dependerá de la flexibilidad que tenga Estados Unidos.

"La pregunta real es qué tanta fle-

Continúa en siguiente hoja

xibilidad va a tener el embajador Lighthizer para llegar a un acuerdo. Si sus posiciones van a ser las de hace un par de semanas, nos va a ser imposible poder llegar a un acuerdo, pero si tiene flexibilidad y se logran balancear las cosas, hay una posibilidad de que eso sea un trato bueno para nuestro país y lo podamos aceptar", dijo en entrevista con EL FINANCIERO-BLOOMBERG.

Según Kalach, el ambiente que se vive en Washington apunta a que los tres países tienen la intención de llegar a un buen resultado, que también podría ser impulsado por la flexibilidad de Trump con la Unión Europea y las elecciones estadounidenses de noviembre.

Con relación a las 'líneas rojas' que han establecido los mexicanos en la negociación, la virtual secretaria de Economía, Graciela Márquez, respaldó la postura que el gobierno actual ha establecido, aseguró en entrevista Bosco de la Vega, presidente del Consejo Nacional Agropecuario.

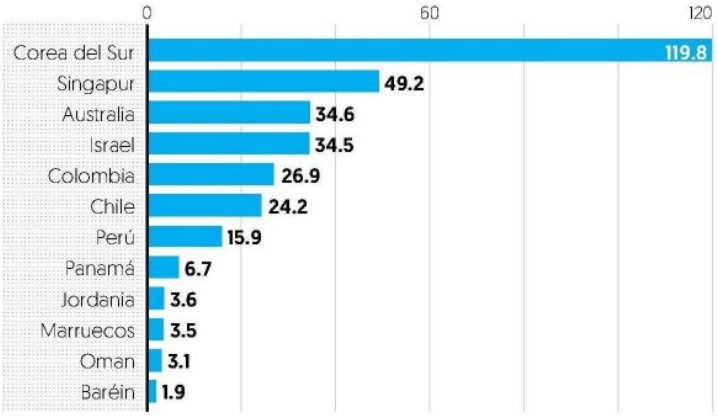
"Ella nos apoyó en el tema, dijo: estamos de acuerdo en sus posiciones, y como tú sabes, el virtual negociador electo, Jesús Seade, ya está participando con el gobierno en la toma de decisiones", mencionó.

Relaciones comerciales de EU

EU tiene 12 acuerdos bilaterales, pero las relaciones con estos países apenas representan el 8% de su intercambio comercial con el mundo; el TLCAN concentra el 29% de su comercio de bienes.

Acuerdos bilaterales de EU

Intercambio comercial por país (en miles de millones de dólares)

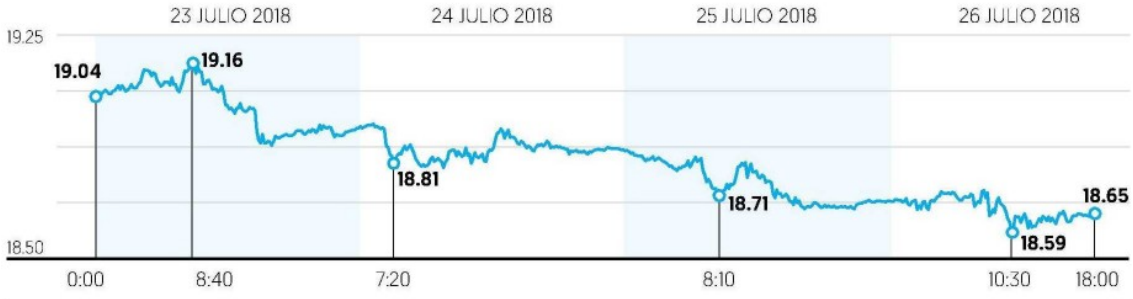


Relaciones comerciales de EU

Por tipo de asociación, como % del total

Dólar interbancario

Comportamiento cada 10 minutos



Fuentes: Departamento de Comercio y Bloomberg

Gráfico: Esmeralda Ordaz