

Fecha 13.09.2022	Sección Revista	Página 4-44
----------------------------	---------------------------	-----------------------

OPINIÓN
COPARMEX

José Medina Mora
Escenarios y riesgos de consultas
en el marco del T-MEC



JOSÉ MEDINA MORA
Presidente Nacional de
Coparmex

ESCENARIOS Y RIESGOS DE CONSULTAS EN EL MARCO DEL T-MEC

La solicitud de Consulta realizada a México por los gobiernos de Estados Unidos y Canadá para revisar controversias existentes en torno al cumplimiento del T-MEC, presenta diversos escenarios que es necesario analizar.

Por un lado, esto surge tras un proceso de varios encuentros y momentos de diálogo entre representantes de los diversos países para tratar de solucionar una situación en la que Estados Unidos y Canadá consideran que el gobierno de México está afectando la libre competencia y las condiciones para las empresas, y que esto va en sentido contrario a lo que plantea el Tratado comercial entre México, Estados Unidos y Canadá que está en sus primeros años de implementación.

Después de no llegar a un acuerdo, han solicitado el proceso de Consultas que recién ha empezado y tendrán un plazo máximo de 45 días, y que es una fase en la que se busca el diálogo y entendimiento poniendo sobre la mesa los argumentos de cada país y resolver en conjunto las controversias existentes.

En el caso de que en esta fase tampoco se llegue a un acuerdo entre las partes, se pasaría a una siguiente en la que se conforme una Comisión específica para negociar el tema y prácticamente asegurar que se pasa a una última fase que sería un Panel.

El producto del Panel será un informe final con estipulados por cumplir que en caso de no cumplirse pondrían en alto riesgo a la economía de México, pues Estados Unidos y Canadá tendrían la posibilidad de reclamar una compensación multimillonaria o imponer aranceles que generen pérdidas económicas para muchas empresas y el gobierno mexicano, ya que los precios subirían y caeríamos en el riesgo hasta de salir del mercado al ya no ser una opción viable para quienes ahora son nuestros principales socios comerciales.

Actualmente, México registra el 81% de valor de exportación en productos que se van a

Estados Unidos, y de los que importamos, casi la mitad del valor es estadounidense y una parte canadiense, y tenemos productos que prácticamente se sostienen del mercado estadounidense. Incluso, el sector manufacturero es uno de los que más desarrollo tienen en nuestro país, al estar altamente vinculado con el mercado estadounidense y canadiense.

Ante estos escenarios, en Coparmex consideramos que las Consultas son una gran oportunidad para entablar un diálogo que permita mejorar la comunicación entre países, y que son el espacio idóneo para que México reconsidere las medidas que está tomando en materia energética y lograr acuerdos que eviten llegar a las fases que nos pondrían en grave riesgo e inestabilidad.

México no puede arriesgar más las inversiones que están por llegar y que se encuentran detenidas por la incertidumbre que genera toda esta situación.

Sin duda, esto implica un riesgo para la relación comercial y diplomática que se ha construido durante décadas. Por ello, como mexicanos y empresarios, esperamos que desde nuestro país se muestre la voluntad para cumplir los compromisos previamente asumidos y respaldados por el actual gobierno federal, considerando las implicaciones de lo firmado en el Tratado, reconsiderando normas regresivas como la Ley de industria eléctrica y garantizando las condiciones para el desarrollo de empresas en el sector energético sin privilegiar a Pemex y a la CFE.

México tiene el potencial de seguir creciendo, y hacerlo junto a aliados como Estados Unidos y Canadá es clave para nuestro futuro. Necesitamos seguir fortaleciendo las condiciones para la inversión, para el desarrollo de sectores como el energético, posicionar nuestros productos y el T-MEC es un vehículo muy importante para lograrlo.

Sigamos siendo parte activa y comprometida de la región más competitiva del mundo. ☺

